

SLOVENSKÁ POĽNOHOSPODÁRSKA UNIVERZITA V NITRE
FAKULTA EKONOMIKY A MANAŽMENTU

2120464

RENTABILITA VÝROBY POĽNOHOSPODÁRSKYCH SUBJEKTOV

2010

Bc. Zdenka Strážayová

SLOVENSKÁ POĽNOHOSPODÁRSKA UNIVERZITA V NITRE
FAKULTA EKONOMIKY A MANAŽMENTU

RENTABILITA VÝROBY POĽNOHOSPODÁRSKÝCH SUBJEKTOV
Diplomová práca

Študijný program:	Ekonomika podniku
Študijný odbor:	3.3.16 Ekonomika a manažment podniku
Školiace pracovisko:	Katedra ekonomiky
Školiteľ:	prof. Ing. František Kuzma, PhD.

Nitra 2010

Bc. Zdenka Strážayová

Čestné vyhlásenie

Podpísaná Bc. Zdenka Strážayová vyhlasujem, že som záverečnú prácu na tému „Rentabilita výroby poľnohospodárskych subjektov“ vypracovala samostatne s použitím uvedenej literatúry a súčasne nadväzujem na bakalársku prácu.

Som si vedomá zákonných dôsledkov v prípade, ak uvedené údaje nie sú pravdivé.

V Nitre 13. apríla 2010

Bc. Zdenka Strážayová

Pod'akovanie

Touto cestou vyslovujem pod'akovanie pánovi prof. Ing. Františkovi Kuzmovi, PhD. za pomoc, odborné vedenie, cenné rady a pripomienky pri vypracovávaní diplomovej práce.

Taktiež d'akujem pracovníkom PD Čataj, hlavne pani Božene Horváthovej.

V Nitre 13. apríla 2010

Bc. Zdenka Strážayová

ABSTRAKT

Cieľom diplomovej práce je zhodnotiť rentabilitu výroby dvoch poľnohospodárskych subjektov: PD Čataj a PD Čataj, s.r.o. Konkrétnejšie sme sa zamerali na päťročné hospodárenie podniku PD Čataj, kde sme analyzovali ukazovatele pyramídovej sústavy a rentabilitu výroby troch rastlinných produktov (ekologická pšenica ozimná, jačmeň jarný a hrach) ako aj vplyv tržieb granulačnej linky na celkový výsledok hospodárenia.

Pri výpočtoch sme použili metódy analýzy, porovnávania (komparácie) a syntézy. Vychádzali sme z interných zdrojov podniku a to z účtovných výkazov (zo súvahy, výkazu ziskov a strát, poznámok), z rozborov nákladov a výnosov na výkony vybraných rastlinných produktov a z rozvrhnutia obsiatych plôch plodín. Výsledky vybraných druhov rentability mali v sledovanom období kolísavý charakter, čo bolo spôsobené dosiahnutými tržbami.

Na základe týchto výsledkov môžeme konštatovať, že PD Čataj je vzhľadom ku konkurenčnému prostrediu na priemernom mieste.

Kľúčové slová: rentabilita výroby, ukazovatele pyramídovej sústavy, pšenica, jačmeň, hrach, linka na výrobu granúl, súvaha, výkaz ziskov a strát, poznámky

ZUSAMMENFASSUNG

Das Ziel dieser Diplomarbeit ist die Rentabilitätsberechnung der Erzeugung von zwei Landwirtschaftsbetrieben: LWG Čataj und Čataj GmbH. Genauer gesagt, konzentrierten wir uns auf die fünfjährige Bewirtschaftung der LWG Čataj, wo wir die Kennziffern des Pyramidensystems und die Rentabilitätsberechnung der Erzeugung von drei pflanzlichen Produkten (Bio-Winterweizen, Sommergerste und Erbsen) sowie auch den Einfluss der Umsatzerlöse der Granulationslinie auf den gesamten Erfolg analysiert haben.

Bei Berechnungen haben wir die Methode der Analyse, Vergleich (die Komparationsmethode) und Synthese benutzt. Wir gingen von internen Quellen des Betriebs aus und zwar Abrechnungen (Jahresbilanz, Gewinn- und Verlustrechnung, Anmerkungen), Kosten-Ertrags-Analyse der Leistung ausgewählter pflanzlicher Produkte und Erzeugnisverteilung der ausgesiebten Erde. Die Ergebnisse ausgewählter Arten der Rentabilität in dem betrachteten Zeitraum waren wechselhaft, beeinflusst durch erreichte Erlöse.

Basierend auf diesen Ergebnissen, kann man feststellen, dass sich LWG Čataj betreffend das Wettbewerbsumfeld auf einen durchschnittlichen Platz befindet.

Schlüsselwörter: Rentabilität der Erzeugung, die Kennziffern des Pyramidensystems, der Weizen, die Gerste, die Erbsen, die Granulationslinie, Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung, die Anmerkungen

OBSAH

OBSAH	7
ZOZNAM SKRATIEK A ZNAČIEK	8
ÚVOD	9
1 PREHĽAD O SÚČASNOM STAVE RIEŠENEJ PROBLEMATIKY DOMA A V ZAHRANIČÍ	11
2 CIEĽ PRÁCE	21
3 METODIKA PRÁCE	22
3.1 Hodnotenie ukazovateľov rentability tržieb, výnosov a nákladov	23
3.2 Hodnotenie majetkovej a kapitálovej štruktúry.....	27
4 VÝSLEDKY PRÁCE	28
4.1 Charakteristika PD Čataj	28
4.2 Výrobné zameranie družstva	28
4.3 Predmet činnosti družstva.....	28
4.4 Rastlinná výroba.....	29
4.4.1 Rentabilita výroby ekologickej pšenice ozimnej.....	31
4.4.2 Rentabilita výroby ekologického jačmeňa jarného	33
4.4.3 Rentabilita výroby ekologického hrachu siateho	34
4.5 Granulačná linka.....	35
4.5.1 Rentabilita tržieb granulačnej linky.....	36
4.6 Vybrané ukazovatele rentability za celý podnik PD Čataj.....	37
4.6.1 Vybrané ekonomické ukazovatele pre výpočet pyramídovej sústavy.....	37
4.7 Hodnotenie majetkovej a kapitálovej štruktúry PD Čataj	40
4.8 Charakteristika PD Čataj, s.r.o.	42
4.8.1 Vybrané ukazovatele rentability PD Čataj, s.r.o.	42
4.9 Hodnotenie majetkovej a kapitálovej štruktúry PD Čataj, s.r.o.	43
5 Záver	45
5.1 Návrh na využitie poznatkov.....	45
6 Použitá literatúra	47
7 Prílohy	49

ZOZNAM SKRATIEK A ZNAČIEK

CK	celkový kapitál
DM	dlhodobý majetok
DFM	dlhodobý finančný majetok
DHM	dlhodobý hmotný majetok
DNM	dlhodobý nehmotný majetok
KD	kýmne dni
ks	kus
KZ	kýmna zmes
NM	neobežný majetok
OM	obežný majetok
PD	poľnohospodárske družstvo
RCA	rentabilita celkového kapitálu
RVK	rentabilita vlastného kapitálu
VK	vlastný kapitál

ÚVOD

Hlavným cieľom poľnohospodárstva je zabezpečiť zdravú výživu, výživovú dostatočnosť a potravinovú bezpečnosť pre obyvateľov krajiny. Slovenské poľnohospodárstvo si zachovalo svoj veľkovýrobný charakter, ktorý sa v komparácii s podnikmi v EÚ považuje za našu konkurenčnú výhodu. Družstevníctvo ako spoločenský fenomén má v našej krajine viac ako 150 ročnú tradíciu.

Po roku 1989 Slovenská republika prechádzala ekonomickou transformáciou. Veľa roľníckych družstiev zaniklo, iné sa museli prispôbiť novým trendom. Problémy súviseli predovšetkým so zmenou ekonomického prostredia, v ktorom prevažovali reštrikčné opatrenia nad dynamizáciou podnikovej ekonomiky, najmä cenová liberalizácia, ktorá medzi vstupmi a výstupmi spôsobila výraznú zmenu. Vznikla vysoká platobná neschopnosť podnikov, neprístupnosť k úverovým zdrojom, začali stagnovať odberateľsko–dodávateľské vzťahy. Zmeny v spoločensko-ekonomických vzťahoch intenzívne vplývali aj vplývajú na výkonnosť podniku.

V súčasnosti ovplyvňujú ekonomickú diferenciaciu najmä podnikové výnosy, náklady, výsledok hospodárenia, produktivita práce, koncentrácia výrobných faktorov a ich efektívnosť. Skúmanie ekonomickej diferencie je v podnikoch zamerané na hľadanie potenciálnych rezerv a finančných zdrojov rastu poľnohospodárskej výroby, na proces intenzifikácie, nákladovosti výroby a na optimálnu alokáciu výrobných faktorov.

Medzi hlavné zdroje medzipodnikovej diferencie sa považovali rozdielne pôdne a klimatické podmienky. Tie ovplyvňujú úroveň efektívnosti vkladov do výroby a taktiež priamo pôsobia na rentabilitu výroby.

Výrobná činnosť podniku v rozhodujúcej miere ovplyvňuje efektívnosť podniku a konkurenčnú schopnosť jeho výrobkov. Výroba je každá činnosť, ktorá vytvára nejaký prítomný alebo budúci úžitok buď v hmotnej alebo nehmotnej podobe. Pri jej príprave sa rozhoduje o znižovaní výrobných nákladov aj o zvyšovaní kvality výrobkov. V užšom zmysle ju chápeme ako premenu výrobných faktorov (inputov – vstupov) na výrobky (outputy – výstupy). Túto premenu nazývame výrobným procesom, ktorý pozostáva z celej rady ďalších procesov, napr.: pracovných, automatizovaných, prírodných.

Cieľ podniku predstavuje veličinu budúcnosti, čiže vypovedá o takom budúcom stave, ktorý chce podnik dosiahnuť. Správna voľba a určenie podnikových cieľov je jedným z prvoradých základov úspešného podnikania. Základný cieľ si podnik definuje

ťažko, nakoľko ich má viacero. Vlastníci nevkladajú do podniku len kapitál, ale aj svoje nápady, ako s týmto kapitálom zaobchádzať (podnikateľský zámer - plán). Podnik chce svojou činnosťou splniť určité ciele – napr. trvalé zabezpečenie postavenia na domácom aj zahraničnom trhu, zabezpečiť sociálne istoty pracovníkom, maximalizovať tržby, byť konkurencie schopný.

Poľnohospodárske družstvá by si pri dnešnom podnikaní mali uvedomiť skutočnosť, že z hľadiska zvýšenia efektívnosti výroby a súčasne aj jej následného udržania, by mal prevládať dlhodobý pohľad nad krátkodobým. V budúcom období budú musieť družstvá vyvinúť veľké úsilie o to, aby sa zmenil systém vynakladania nákladov, teda jeho prebudovanie. Po následnom prebudovaní systému riadenia nákladov by malo dôjsť aj k zlepšeniu ukazovateľa rentability výnosov. Všeobecným cieľom každého výrobného podniku je vyrábať výrobky alebo poskytovať služby tak, aby dosahoval čo najlepšie ekonomické (hospodárske) výsledky s čo najmenšími nákladmi.

Vo všeobecnosti, keď chce firma financovať svoje hospodárenie, jedným z externých zdrojov je získať bankový úver. Banke musí preukázať svoju bonitu, a tým tak splniť mnohé kritériá týkajúce sa zaručenia návratnosti požičaných zdrojov. V prípade poľnohospodárskych firiem, ktoré sa vyznačujú sezónnosťou výrobného procesu, banky nemajú istotu návratnosti svojich zdrojov. I keď vstup SR do EÚ so sebou priniesol postupné zlepšovanie i v tejto oblasti, v podobe zvyšovania otvorenosti bánk voči poskytovaniu úverov poľnohospodárom hlavne vďaka priamym platbám, je tu otázka, ako sa bude ďalej vyvíjať situácia zadlženosti poľnohospodárskych firiem a aký to bude mať dopad na ich rentabilitu.

Predmetom výskumu diplomovej práce je poľnohospodárske družstvo PD Čataj a PD Čataj, s.r.o. Keďže sa tieto poľnohospodárske subjekty nachádzajú v dobrej lokalite z hľadiska úrodnosti pôdy a takisto ich dosahovaných výsledkov, zaujímalo nás, ako sa tieto podniky vyvíjali, aké dosahovali výsledky a podali sme návrhy na ich ďalšie efektívnejšie fungovanie.

1 PREHĽAD O SÚČASNOM STAVE RIEŠENEJ PROBLEMATIKY DOMA A V ZAHRANIČÍ

Vypracovanie diplomovej práce vychádza zo štúdií uznávaných domácich aj zahraničných autorov, ktorí sa zaoberali problematikou poľnohospodárskych podnikov a rentability ich výroby.

Boreková, B. (2006) na vyčíslenie výsledku hospodárenia podmieňuje analýzu rentability odvetvia a jednotlivých výrobkov odvetvia. Pre vyjadrenie ziskovosti (stratovosti) možno použiť všetky ukazovatele rentability, ako sú: nákladová rentabilita alebo nazývaná aj miera rentability, objem rentability – výška zisku na (straty) na hektár alebo 100 KD, ks a pod., rentabilita tržieb, trhovej produkcie, rentabilita práce a i.

V odvetviach, najmä v rastlinnej výrobe, sa málo využíva kapitálová rentabilita vzhľadom k tomu, že je veľmi obtiažne a prácne vyjadriť viazaný kapitál príslušným odvetvím. Súčasťou rentability je aj hodnotenie vývoja realizačných cien, trhovosti, úrovne dotovania odvetvia a uplatnenia ďalších ekonomických nástrojov štátu v odvetví. Pri hodnotení je dôležité mať dostatočné množstvo pozorovaní. V bežnej rastlinnej výrobe je potrebné obdobie minimálne 3 rokov, v živočíšnej výrobe v niektorých prípadoch stačí 2-ročné obdobie.

Základným predpokladom rentability obilnín je dosiahnutie vysokých tržieb a výnosov pri primerane vysokých vlastných nákladoch. Na výnosy obilnín môžu vplývať druh obilniny, výšky hektárových úrod, kvalita, cena realizovaného zrna, dotácie poskytované na plochu a plodiny. Výnosy obilnín, ktoré sa pestujú vo všetkých výrobných oblastiach, sú dotáciami viac ovplyvnené ako výnosy obilnín, ktoré sú rajonizované v južných oblastiach Slovenska, pretože farmári získavajú ešte dotácie, ktoré sú čiastočnou kompenzáciou horších prírodných podmienok. Konečným ekonomickým efektom výroby obilnín je výsledok hospodárenia na 1 ha obilniny, resp. na 1 tonu zrna obilia.

Rentabilitu výroby strukovín ovplyvňujú okrem nákladov aj realizačné ceny. Boreková zdôrazňuje, že uspokojujúce výsledky u strukovín možno dosiahnuť len pri priaznivých cenách, ako aj nákladových a produkčných reláciách. Veľkú diferenciáciu v rentabilite pestovaných strukovín spôsobujú najmä rozdielne hektárové úrody. Hlavnými faktormi ovplyvňujúcimi efektívnosť výroby strukovín sú intenzifikačné vklady – ich

veľkosť a kvalita, ktoré môžu zabezpečiť primerané hektárové úrody. Ide najmä o nasledovné faktory:

- ◆ správna rajonizácia druhov strukovín a rýchla reakcia na dopyt po jednotlivých druhoch strukovín,
- ◆ nákup kvalitného osiva s vysokou klíčivosťou,
- ◆ výsev osiva, včasná a kvalitná sejba,
- ◆ výber vhodných pozemkov pre jednotlivé druhy a odrody strukovín,
- ◆ kvalitná ochrana proti škodcom, chorobám a burinám,
- ◆ vyrovnanie vzniknutého deficitu závlahami,
- ◆ kvalitný zber a pozberová úprava zrna.

V posledných rokoch malo veľký vplyv na ekonomiku všetkých odvetví rastlinej výroby počasie – najmä extrémne suché, preto dôležitým faktorom na vyrovňovanie deficitov v produkcii a následne v tržbách je poistenie úrody.

Janok, M. (2000) tvrdí, že okrem vedenia firmy je rentabilita celkového kapitálu najmä predmetom záujmu externých subjektov, ktorí chcú poznať rentabilitu svojho potenciálneho partnera. Mal by dosahovať maximálne hodnoty, pretože sa tento ukazovateľ považuje za kľúčové meradlo rentability. Ak sa do čitateľa dosadí čistý zisk zvýšený o čisté úroky, znamená to, že požadujeme od ukazovateľa, aby podielil vložené hodnoty nielen so ziskom, ale aj s tými efektami, ktoré vyplývajú zo zhodnotenia cudzieho kapitálu.

Vlachynský, K. (2006) uvádza, že základnou metódou finančnej analýzy podniku sú pomerové finančné ukazovatele. Tvorí hlavný nástroj na stanovenie výkonnosti a stability podniku. Medzi popredné ukazovatele zaraďujeme ukazovatele rentability, ktoré chápeme ako výsledok (výnosnosť) podnikového úsilia a tak môžu byť rôzne modifikované v závislosti od vyjadrenia čitateľa – formy zisku. Vo finančnom riadení sa môžeme stretnúť s rôznymi formami zisku v závislosti od stupňa jeho tvorby. Patrí sem:

- ◆ Zisk po zdanení - čistý zisk (EAT – Earning after Taxes), v podmienkach SR je to výsledok hospodárenia za účtovné obdobie. Táto úroveň zisku predstavuje výsledný efekt podnikateľskej činnosti z pohľadu vlastníkov spoločnosti. Je to zisk určený na rozdelenie medzi vlastníkov (akcionárov) a podnik (reinvestovaný zisk).

- ◆ Zisk pred zdanením (EBT – Earnings before Taxes) je dôležitý pri porovnávaní výnosnosti podnikov s rôznou úrovňou zdanenia a pri trendovej analýze, keď sa zdanenie zisku môže meniť v čase.
- ◆ Zisk pred odpočítaním úrokov a úhradou daní (EBIT – Earnings before Interest and Taxes) meria efekt podnikateľskej činnosti z hľadiska zapojenia rozhodujúcich subjektov v podnikaní (štát – daň, veriteľ – úrok, vlastník – čistý zisk).
- ◆ Zisk pred odpočítaním úrokov, zdanením a odpismi (EBITDA – Earnings before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization) – táto forma zisku abstrahuje od finančnej, daňovej a odpisovej politiky podniku.
- ◆ Čistý prevádzkový zisk po zdanení (NOPAT – Net Operating Profit after Taxes) sa používa pri výpočte moderného ukazovateľa výkonnosti podniku – ekonomickej pridanej hodnoty (EVA – Economic Value Added).

Pastoráková, E. (2010) poníma rentabilitu ako vrcholový, komplexný a syntetický ukazovateľ efektívnosti podnikov, do ktorého sa premieta mnoho vplyvov. Ak chceme perspektívne finančné zdravie podniku, nestačí len zistiť súhrnný ukazovateľ rentability, ale zaujímame sa aj o faktory, ktoré sa na tvorbe tejto rentability podieľali.

Veľký dôraz sa kladie na medziročné zmeny ukazovateľov rentability, čiastkové vplyvy, ako aj základné faktory, ktoré konkrétnu rentabilitu spôsobili. Možno ich zistiť rozkladom základného ukazovateľa rentability celkového kapitálu. Súčasťou analýzy rentability je preto rozklad syntetických ukazovateľov na čiastkové ukazovatele. Napr. Du Pont analýza (podľa rovnomennej nadnárodnej chemickej spoločnosti Du Pont de Nemours, ktorá dezagregáciu týchto ukazovateľov ako prvá prakticky realizovala a využívala). Du Pont systém finančnej analýzy je tiež známy ako pyramídový rozklad rentability.

V prvom stupni tejto analýzy je rentabilita celkového kapitálu vyjadrená ako funkcia dvoch ukazovateľov, a to:

1. rentabilita tržieb (predaja), vyjadrená ukazovateľom ziskového rozpätia alebo ziskovosťou tržieb,
2. obrat celkových aktív, resp. viazanosť celkového vloženého kapitálu, alebo rýchlosť obratu aktív.

Súčin ziskového rozpätia a obratu celkových aktív sa nazýva Du Pont rovnica, z ktorej vyplýva, že rentabilita celkového kapitálu môže byť ovplyvňovaná cez ziskové rozpätie, ako aj prostredníctvom rýchlosti obratu aktív.

Ak rozložíme ukazovateľ rentability týmto spôsobom zistíme, že podnik môže dosahovať rentabilitu celkového kapitálu rôznymi kombináciami ziskovosti tržieb a obratovosti aktív. Zatiaľ, čo vysoká ziskovosť tržieb je prevažne výsledkom dobrej kontroly nákladov, hospodárnosti pri vynakladaní prostriedkov alebo pri spotrebe kapitálu, vysoký obrat celkových aktív je prejavom efektívneho využívania majetku, s ktorým podnik hospodári.

Ukazovatele ziskovosti (profitability) zaraďujeme medzi základné ukazovatele na zistenie úspešnosti podniku. Túto skupinu ukazovateľov tvoria rôzne formy miery zisku ako všeobecne akceptovaného vrcholového ukazovateľa efektívnosti podniku na vyjadrenie schopnosti dosahovať primeraný zisk a zhodnocovať tým vložený kapitál. Vyjadruje sa pomerom zisku ku kapitálovým vstupom. V rámci tejto skupiny sú často uvádzané i bezprostredné analytické ukazovatele miery zisku, t. j. určitá forma rentability odbytu (pomer zisku k predpísanému poistnému) a nákladové rentability (pomer zisku k nákladom).

Ukazovatele rentability patria do kategórie tzv. medzivýkazových pomerových ukazovateľov, pretože využívajú údaje z dvoch základných účtovných výkazov. Vstupné údaje do ukazovateľov rentability získame predovšetkým zo súvahy: veľkosť kapitálu, ako aj hodnotu čistého zisku, z výkazu ziskov a strát si tento údaj možno potvrdiť, ako aj získať údaje o tržbách (ich súčet tvorí tržby v globále). Všeobecne sa rentabilita vypočíta pomocou jednoduchého vzorca vyjadrujúceho pomer výnosu alebo zisku k čiastke vloženého kapitálu.

Konštrukcia tohto ukazovateľa nie je pre podniky z rôznych odvetví rovnaká, vzhľadom na obsah a rozsah vstupných údajov. Zároveň možno v praxi použiť aj rôzne obmeny a modifikácie tohto ukazovateľa podľa účelu, na ktorý sa počíta. Pri výbere príslušnej kategórie zisku musíme predovšetkým brať do úvahy požadovaný ekonomický význam ukazovateľa rentability.

Rentabilita tržieb vyjadruje schopnosť podniku dosahovať zisk pri danej úrovni tržieb, resp. koľko zisku dokáže podnik vyprodukovať na 1 euro tržieb. Pre ukazovateľa ziskovosti tržieb sa používa aj termín ziskové rozpätie. Ak je ukazovateľ ziskovosti tržieb dlhodobo nízky alebo niekoľko rokov klesá, mal by sa analytik zamerať na analýzu

jednotlivých druhov nákladov. Na vyjadrenie relatívnej úrovne nákladov sa preto využíva ukazovateľ nákladovosti, meraný vzťahom celkových nákladov k dosiahnutým tržbám.

Všeobecne platí zásada, že čím je nižšia hodnota tohto ukazovateľa, tým lepšie sú výsledky hospodárenia podniku, pretože 1 euro tržieb bolo vytvorené s nižšími nákladmi.

Podľa **Malagu, P. (2009)** ekonomicky efektívna výroba je taká výroba, ktorá sa zaoberá výrobou vytvára také výrobky, o ktoré je záujem zo strany užívateľov a pritom celkové náklady na výrobok sú nižšie ako cena, za ktorú užívateľ výrobok kúpil. Prirodzeným motívom a dlhodobým cieľom výrobcu (podnikateľského subjektu) je realizovať proces výroby s kladným výsledným ekonomickým efektom – so ziskom umožňujúcim ďalší rozvoj výroby.

Pre hodnotenie efektívnosti podnikových operácií môžeme podľa **Gregorovej, S. (2009)** ako kritérium zvoliť zisk. Zisk je absolútny ukazovateľ, ktorý ale neposkytuje manažmentu komplexnú informáciu. Pri použití zisku, ako rozhodovacieho kritéria, chýba informácia, koľko zdrojov bolo spotrebovaných pri jeho tvorbe. Ukazovatele rentability takúto informáciu poskytujú.

Podnikanie chápe ako neustály proces vývoja a realizácie inovácií. Tie sa týkajú produktov, procesov, systémov. Každé podnikanie musí byť ziskové. Všeobecnou mierou efektívnosti podnikania je rentabilita celkových aktív (RCA). Podniky sa preto musia snažiť o trvalé zvyšovanie hodnoty RCA. Ak ho chce zvyšovať, musí poznať konštrukciu tohto ukazovateľa.

Gurčík, E. (2004) vyjadril názor, že ak sa ukazovatele finančnej analýzy hodnotia individuálne, má to za následok len ich obmedzenú vypovedaciu schopnosť. K takémuto „izolovanému“ hodnoteniu je potrebné sa podľa možnosti vyhýbať, lebo to môže viesť k neobjektívnemu posúdeniu finančného stavu podniku. V praxi sa preto snažíme pracovať s formálne usporiadanou sústavou ukazovateľov, v ktorej sú jednotlivé ukazovatele prepojené formálnymi väzbami.

Pri interpretácii ukazovateľov rentability sa opierame o ekonomické zákonitosti (základy) a tým je umožnené určiť ich tzv. hraničné – marginálne hodnoty. Môžeme teda hovoriť o hraničnej hodnote bezpečia alebo o hraničnej hodnote ohrozenia. Hraničnou hodnotou bezpečia označujeme takú hodnotu ukazovateľa, pri ktorej je finančné riziko

eliminované, a pri ktorej by nepriaznivý vývoj bezprostredne ohrozoval finančnú stabilitu podniku.

Ak by sme za hraničnú hodnotu rentability vlastného kapitálu považovali nulu, tak to by sme si mohli dovoliť len v neinflačnom prostredí, čo je nereálne. Pri klesajúcej kúpnej cene peňazí je potrebné usilovať o takú minimálnu hodnotu rentability vlastného kapitálu, ktorá „ochráni“ akcionársky kapitál pred infláciou, teda udrží jeho reálnu hodnotu. Zachovanie reálnej hodnoty VK by bolo zabezpečené vtedy, ak RVK by bola rovná a vyššia ako je priemerná miera inflácie.

Podľa **Fetisovovej, E. (2001)** ovplyvňuje rentabilitu výroby aj vplyv štruktúry kapitálu. Nie je novinkou, že cudzí kapitál patrí medzi lacnejšie zdroje financovanie (až po istú mieru zadlženosti), čo vedie k jeho preferovaniu. V konečnom dôsledku sa však vysoká závislosť cudzích zdrojov prejavuje v raste nákladových úrokov a znižovaní ziskovosti podniku. Prejavuje sa to konkrétne na ukazovateľoch rentability celkového a vlastného kapitálu. Preto možno dosiahnuť dlhodobý a udržateľný rozvoj podniku len pri optimálnej finančnej štruktúre, t. j. pri minimalizácii priemerných nákladov kapitálu.

Zalai, K. (2006) uvádza, že finančná situácia podniku do značnej miery závisí od kvantitatívnych výsledkov podniku, ktoré sú reprezentované ukazovateľmi objemu výroby. Kvantitatívne výsledky poskytujú podniku rozličné výrobky, práce a služby, ktoré produkuje a ponúka na trhu s cieľmi uspokojiť základné potreby a primerane zhodnotiť vynaložené prostriedky. Medzi ukazovatele objemu výroby sú preto zaradené aj ukazovatele tržieb z realizácie, čím sa zdôrazňuje nielen požiadavka výroby úžitkových hodnôt, ale aj ich predaja, t.j. spoločenskej užitočnosti.

Základným poslaním podniku podľa **Gozoru, V. (2005)** je uspokojovanie potrieb spoločnosti a dosahovanie zisku pre vlastný organizačno-technický, ekonomický a sociálny rozvoj. Podmienkou trhovej existencie podniku je dobrá finančná situácia spojená s dlhodobou ziskovosťou. Pri dlhodobej ziskovosti je podnik schopný trvalo plniť svoje záväzky, reprodukovať majetok a rozširovať výrobu. Požiadavky dlhodobej ziskovosti predpokladá uskutočňovať celý rad čiastkových cieľov, ktoré napomáhajú splneniu hlavného strategického cieľa podniku. Na to, aby podnik dosahoval v konkurenčnom prostredí dlhodobo dostatočne veľký zisk, musí vyrábať a predávať kvalitné výrobky a poskytovať dokonalé služby.

Každý fungujúci podnik plní počas svojej existencie niekoľko funkcií:

- ◆ podnikateľská funkcia – základom tejto funkcie je sústavné a cieľavedomé využívanie podnikového kapitálu a tvorivého potenciálu na maximalizáciu zisku pri predchádzajúcom uspokojení potrieb zákazníkov,
- ◆ ekonomická funkcia – zahŕňa finančnú, zásobovaciu a odbytovú funkciu,
- ◆ biologicko-ekologická funkcia – jej úlohou je zabezpečovať tvorbu a ochranu životného prostredia, výrobu kvalitných potravín a ekologických výrobkov spotrebného priemyslu,
- ◆ výrobná funkcia – prostredníctvom nej sa zabezpečuje hlavná náplň činnosti podniku,
- ◆ organizačná funkcia – vyjadruje relatívne stálu činnosť smerujúcu k dosiahnutiu maximálneho stupňa organizačného usporiadania subjektu,
- ◆ technická funkcia – patrí sem zabezpečenie výroby pracovnými silami a hmotným majetkom,
- ◆ vývojová funkcia – orientuje sa na modernizáciu výrobnú a materiálno-technickú základne,
- ◆ sociálna funkcia – zabezpečuje sociálnu efektívnosť výroby, zamestnanosť pracovníkov,
- ◆ samosprávna funkcia – jej poslaním je prostredníctvom samosprávnych orgánov zabezpečiť autoreguláciu podniku.

Podľa **Bielika, P. (2001)** ďalším stavebným kameňom úspešného postavenia na trhu je rentabilná pozícia podniku na samotnom trhu. Ide v podstate o definovanie smeru marketingu a stratégie podniku. Každá podnikateľská činnosť môže mať viaceré varianty riešenia. Správny variant stavia na reálnych vlastných silách a pokúša sa využiť slabosti iných partnerov na trhu. Stratégia vedúca k rentabilnej pozícii na trhu sa odvíja od vhodného stanovenia úloh pre budúcnosť a toto musí byť starostlivo naplánované.

Zmysel uplatnenia družstva vidí Bielik len v podmienkach novo sa rozvíjajúceho trhového hospodárstva. Popri obchodných spoločnostiach je jednou z tzv. subjektívnych právnych foriem podnikania, čo znamená spojenie viacerých osôb, ktorého výsledkom je založenie a vznik novej právnickej osoby. Prvoradým cieľom družstva nie je dosahovanie zisku pre družstvo ako subjekt, ale pre jeho členov, pre uspokojenie ich potrieb.

Koščo, T. (2006) vidí výhody družstva v možnosti zhromaždenia väčšieho množstva prostriedkov, v možnosti získavania úverov, v zabezpečení výhod členom, v otvorenosti pre kohokoľvek, kto splatí členský vklad. Ako nevýhody uvádza nebezpečenstvo, že sa družstvo premení na ziskový podnik, v ktorom budú vedľajšie záujmy členov, zdĺhavé kolektívne rozhodovania, nie príliš efektívna starostlivosť o spoločný majetok.

Baculíková, N. (2008) uvádza, že viaceré poľnohospodárske podniky uprednostňujú stanovenie ceny prostredníctvom požadovanej návratnosti z predaja. Tým, že je cena odvodená od výšky nákladov, sa cenová tvorba nielen pre poľnohospodárske podniky zjednodušuje a umožňuje tak predvídať cenový vývoj v konkurenčných podnikoch, dokonca tak môže prispieť k minimalizácii cenovej konkurencie.

Burák, E. (2009) považuje za najrentabilnejšiu investíciu, večne živú a všestranne užitočnú, investovanie do pripravenosti na zmeny, do rastu pracovných výkonov zamestnancov i podnikateľa. Do akéhokoľvek vzdelávania v záujme lepšej osobnej výkonnosti a mentálnej sviežosti. Dodržiavať pravidlá obozretného podnikania, ktoré sú predpokladom pre dlhodobú úspešnosť a prosperitu.

Kubanková, M. (2002) hodnotí ekonomiku výroby rastlinných výrobkov prostredníctvom ukazovateľa nákladovej rentability, ale bez dotácií, na základe nákladovosti a výnosnosti. Nákladovosť výrobkov ovplyvňujú ceny vstupov a výrobných faktorov, ale nezanedbateľný vplyv majú vnútorné podmienky výrobcov, ktoré sú charakterizované aj vzťahom medzi hlavnými, ale aj vedľajšími odvetviami poľnohospodárskej výroby. Vzťahy medzi nákladmi a výnosmi (vyjadrenými cenami) jednotlivých výrobkov v konečnom dôsledku vplyvajú na výšku efektu, t. j. zisku alebo straty. To znamená, že celkový výsledok ovplyvňujú jednotlivé výkony rôznou mierou.

Pre hodnotenie ekonomiky výrobných odvetví je dôležité poznať informácie o nákladoch, ich výšku a štruktúru. Kalkulácie nákladov sú súčasťou kalkulačného systému podniku, ktorý má nezastupiteľné miesto, pretože je nástrojom hospodárnosti a ekonomickej efektívnosti po línii výrobkov.

Kubanková tiež zdôrazňuje, že aj keď sú dotácie nástrojom agrárnej politiky, ktorý stabilizuje výrobný proces a ovplyvňuje výrobovú ekonomiku priaznivo, a keďže sa aj

s dotáciami obilniny vyrábajú rentabilnejšie, nie sú primárnym prvkom výrobkovej ekonomiky.

Hamilton, G. (1993) vo svojej publikácii uvádza, že biologické obrábanie pôdy je téma, ktorá mnohých ľudí vedie k výrazným rozdielnostiam názorov. Jedni ju vidia ako jedinú možnú cestu na záchranu našej planéty v biologických pracovných metódach, druhí, naopak, si myslia, že k biologickému hospodáreniu sa utiekajú len excentrici. Ale v poslednom období sa aj skeptický vedci začínajú vážne zaoberať touto témou, lebo požiadavky verejnosti na zdravé prostredie sú čoraz vyššie.

Paška, L. (2006) definuje výrobnú základňu v poľnohospodárstve ako ohraničené územie určitého funkčného podnikateľského agrosubjektu, na ktorom sa uskutočňujú procesy transformácie surovín, materiálov, polotovarov, energie a informácií na žiadané produkty s cieľom dosahovania ekonomickej prosperity za pomoci prostriedkov DHM.

Funkciu výrobnéj základne zobrazuje ako výrobné procesy a naopak. Rozsah, charakter a štruktúru výrobnéj základne určujú:

- ◆ druhy prvkov výroby,
- ◆ množstvo činiteľov výroby,
- ◆ vzťahy prvkov výroby,
- ◆ výkonnosť prvkov,
- ◆ efektívnosť využitia prvkov.

Rozsah výrobnéj základne možno merať aj vyrobenou vlastnou produkciou.

Čierna, Z. (2008) dáva pohľad na Slovenskú krajinu, ktorá má prevažne hornaté územie s málo produkčnými pôdami a s pôdami, ktoré majú špecifické znevýhodnenia. Z toho vidíme, že väčšina poľnohospodárskych firiem na Slovensku hospodári na pôdach s horšími prírodnými podmienkami. Ide takmer o 70 percent. Rozdielne prírodné podmienky, a teda aj rozdielny produkčný potenciál výrazne ovplyvňujú dôchodkovú disparitu medzi subjektami hospodáriacimi na pôde v horských a inak znevýhodnených oblastiach. Túto disparitu čiastočne umožňuje vyrovnávať diferencovaná podpora.

V prípade získavania nenávratných finančných zdrojov (dotácií), sú podmienky stanovené Výnosom Ministerstva pôdohospodárstva SR „o podpore na obhospodarovanie poľnohospodársky znevýhodnených oblastí“, kde zdroje však nie sú poskytované

obmedzene. To znamená, že firma musí pre dosiahnutie dotácie spĺňať určité ekonomické podmienky. Ide hlavne o dosiahnutie minimálneho ročného príjmu a taktiež o dodržiavanie ekonomickej užitočnosti a efektívnosti.

V prípade nenávratných cudzích zdrojov, hlavne bankových úverov, je minulosť poznačená tým, že poľnohospodárske firmy boli pre bankový sektor neatraktívnym, nežiaducim trhovým segmentom.

Baráková, A. (2010) podáva návrhy na zlepšenie výroby poľnohospodárskych podnikov prostredníctvom produkcie biomasy. Keďže biomasa bola v minulosti rozhodujúcim zdrojom energie a v čiastočnej miere sa od nej upustilo, súčasné ekologické a ekonomické podmienky využívania klasických fosílnych energetických zdrojov volajú po opätovnom širšom využívaní pôdohospodárskej biomasy. Z odvetvia rastlinnej výroby možno na energetické účely využiť poľnohospodárske plodiny ako sú pšenica, kukurica, repka olejná, netradičné rýchlo rastúce dreviny a odpadovú biomasu, ktorá vzniká ako odpadový produkt po realizácii produkcie hlavného produktu – obilnín a olejnín pestované na poľnohospodárskej pôde.

2 CIEĽ PRÁCE

Cieľom diplomovej práce je zhodnotiť výkonnosť celého poľnohospodárskeho družstva prostredníctvom vybraných ukazovateľov rentability za obdobie päť po sebe nasledujúcich rokov a to za roky 2005 až 2009. Ďalej sa bude hodnotiť ekonomika výroby troch najproduktívnejších ekologických rastlinných produktov (pšenica ozimná, jačmeň jarný a hrach) za obdobie posledných troch rokov. Do popredia budú vyzdvihnuté ukazovatele rentability celkových nákladov a celkových výnosov jednotlivých vybraných rastlinných produktov.

V práci nadvižeme aj na granulačnú linku na výrobu kŕmnych zmesí a jej vplyv tržieb na celkový výsledok hospodárenia.

Podobne ako u PD Čataj zhodnotíme aj výkonnosť PD Čataj, s.r.o., stav a vývoj majetkovej a kapitálovej štruktúry.

Podklady, ktoré sa použijú pri analýze a následnom zhodnotení, sú získané z interných zdrojov PD Čataj a PD Čataj, s.r.o.

Na základe rozboru výsledkov v záverečnej časti navrhujeme opatrenia, ktoré podporia rozvoj oboch subjektov.

3 METODIKA PRÁCE

Metodika práce vychádza zo stanoveného cieľa. Teoretická a praktická časť metodiky vychádza z preštudovanej odbornej literatúry a zozbierania aktuálnych údajov z interných zdrojov podnikov a aktuálnych informácií.

Prácu sme rozvrhli na viacero častí:

- ◆ charakteristika poľnohospodárskeho družstva,
- ◆ rozvrhnutie významných nákladov rastlinných produktov,
- ◆ produkcia granulačnej linky,
- ◆ vybrané ukazovatele rentability a pyramídovej sústavy,
- ◆ stav, štruktúra a vývoj majetku PD Čataj,
- ◆ zhodnotenie úspešnosti podniku,
- ◆ charakteristika
- ◆ zhodnotenie úspešnosti PD Čataj, s.r.o. prostredníctvom vybraných ukazovateľov rentability,
- ◆ stav, štruktúra a vývoj majetku PD Čataj, s.r.o.

V práci sme použili základné metódy¹:

- ◆ metódu analýzy – využili sme ju pri výpočtoch pomerových finančných ukazovateľov rentability,
- ◆ metódu porovnávania (komparácie) – porovnávali sme zistené výsledky s výsledkami dosiahnutými v predchádzajúcich obdobiach,
- ◆ metódu syntézy – nadviazali sme ňou na dve predchádzajúce metódy, kde sme na základe výsledkov formulovali celkovú situáciu.

K prehľadu nákladov² najproduktívnejších plodín poľnohospodárskeho družstva a to ekologickej pšenice ozimnej, jačmeňa jarného a hrachu za sledované obdobie sme použili tieto vybrané nákladové položky:

- ◆ spotreba nakúpených osív a sadív,

¹ VLACHYNSKÝ, Karol: Finančný manažment, 2006

² BOREKOVÁ, B.: Ekonomika agroodvetví, 2006

- ◆ spotreba nakúpených hnojív,
- ◆ spotreba ostatného materiálu,
- ◆ spotreba chemický ochranných prostriedkov,
- ◆ mzdy a odvody,
- ◆ nájomné (za prenájom pôdy),
- ◆ poistenie rastlinnej výroby,
- ◆ ostatné prevádzkové náklady,
- ◆ výrobná réžia,
- ◆ správna réžia,
- ◆ vlastné náklady celkom.

3.1 Hodnotenie ukazovateľov rentability tržieb, výnosov a nákladov

Rentabilitu výroby poľnohospodárskych plodín sme sledovali prostredníctvom ukazovateľov³:

Rentabilita tržieb charakterizuje trhovú úspešnosť podniku. Ukazovateľ vyjadruje, koľko zisku vyprodukoval podnik na jedno euro tržieb. Hodnota tohto ukazovateľa by sa mala pohybovať v intervale 8% - 14%.

Rentabilita celkových výnosov (ziskovosť) takisto patrí k rozhodujúcim ukazovateľom pre umiestnenie kapitálu zo strany investorov.

Rentabilita celkových nákladov vyjadruje, aký je pomer medzi ziskom a vynaložených celkových nákladov v podniku. Do podielu môžeme dávať aj jednotlivé dielčie nákladové položky (napr. mzdové, osobné náklady, náklady spojené s výrobnou spotrebou, atď.).

Tab. 1 Vybrané ukazovatele rentability

Názov ukazovateľa	Vzťah pre výpočet ukazovateľa
Rentabilita tržieb	Čistý výsledok hospodárenia / Tržby
Rentabilita celkových výnosov	Čistý výsledok hospodárenia / Celkové výnosy
Rentabilita celkových nákladov	Čistý výsledok hospodárenia / Celkové náklady

³ GURČÍK, E.: Podnikateľská analýza a kontroling, 2004

Čistý výsledok hospodárenia, ktorý je čitateľom v ukazovateľoch rentability výroby, predstavuje súčet jednotlivých výsledkov hospodárenia za podnikové činnosti upravené o nákladové úroky a daň.

Medzi ďalšie ukazovatele rentability⁴, ktoré sme v podniku analyzovali, sme zvolili nasledujúce:

Rentabilita celkového kapitálu vyjadruje intenzitu s akou sa reprodukuje kapitál vložený do podniku. Je kritériom rozmiestnenia kapitálu. Výsledným efektom reprodukcie kapitálu musí byť odmena vlastníkov (zisk) a taktiež odmena veriteľov (úrok). Hodnota ukazovateľa sa pohybuje na úrovni 9-16%.

Ukazovateľ **rentability vlastného kapitálu** vyjadruje zhodnotenie vlastného kapitálu a koľko disponibilného zisku mu investovanie týchto zdrojov prináša. Štandardné hodnoty by mali byť v rozpätí 12% až 17%.

Rast ukazovateľa môže znamenať pokles zúčtenia cudzieho kapitálu, zlepšenie hospodárskeho výsledku, alebo menší podiel vlastného kapitálu.

Ukazovateľ **rentability základného imania** vyjadruje ziskovosť základného imania podniku.

Úhrnná výnosnosť celkového kapitálu predstavuje pomer celkových výnosov a celkových aktív.

Tab. 2 Vybrané ukazovatele rentability

Názov ukazovateľa	Vzťah pre výpočet ukazovateľa
Rentabilita celkového kapitálu	$\frac{\text{Výsledok hospodárenia} + \text{nákladové úroky}}{\text{Celkový kapitál}}$
Rentabilita vlastného kapitálu	$\frac{\text{Výsledok hospodárenia}}{\text{Vlastný kapitál}}$
Rentabilita základného imania	$\frac{\text{Výsledok hospodárenia}}{\text{Základné imanie}}$
Rentabilita osobných nákladov	$\frac{\text{Výsledok hospodárenia}}{\text{Osobné náklady}}$
Úhrnná výnosnosť celkového kapitálu	$\frac{\text{Celkové výnosy}}{\text{Celkový kapitál}}$

⁴ GURČÍK, E.: Podnikateľská analýza a kontroling, 2004

Analýza nákladov a analýza výnosov pozostáva z určenia jednotlivých nákladov a výnosov za prevádzkovú, finančnú a mimoriadnu činnosť.

Výnosy podniku sú peňažnou čiastkou, ktorú podnik získal zo všetkých svojich činností za určité časové obdobie bez ohľadu na to, či v tomto období došlo k ich úhrade.

Náklady podniku môžeme definovať ako peňažné ocenenie spotreby výrobných faktorov vynaložených podnikom na jeho výkony a ostatné účelovo vynaložené náklady spojené s jeho činnosťou.

Rozdiel medzi výnosmi podniku a jeho nákladmi tvorí výsledok hospodárenia, ktorý môže byť zisk alebo strata.

Pri výpočte pyramídovej sústavy sme určili potrebné položky z účtovných výkazov PD Čataj a to:

- ◆ výsledok hospodárenia pred zdanením,
- ◆ celkový kapitál,
- ◆ celkové výnosy,
- ◆ spotreba materiálu a energie,
- ◆ osobné náklady,
- ◆ odpisy,
- ◆ finančné náklady,
- ◆ ostatné nezahrnuté náklady,
- ◆ DHM,
- ◆ DNM.
- ◆ OM.

Následne pri analyzovaní pyramídovej sústavy som vychádzala z nasledujúcich ukazovateľov:

Hrubá rentabilita celkového kapitálu predstavuje podiel hrubé zisku podniku na celkovom kapitáli.

Výnosová rentabilita predstavuje podiel položiek ČVH na celkových dosiahnutých výnosoch.

Efektívnosťou celkového kapitálu rozumieme akým podielom sa podieľajú celkové výnosy na celkovom kapitáli podniku.

Nákladovosť vyjadruje podiel dôležitých nákladových položiek na celkových dosiahnutých výnosoch podniku.

Viazanosť jednotlivých položiek majetku vyjadruje podiel jednotlivých druhov majetku na celkových výnosoch podniku.

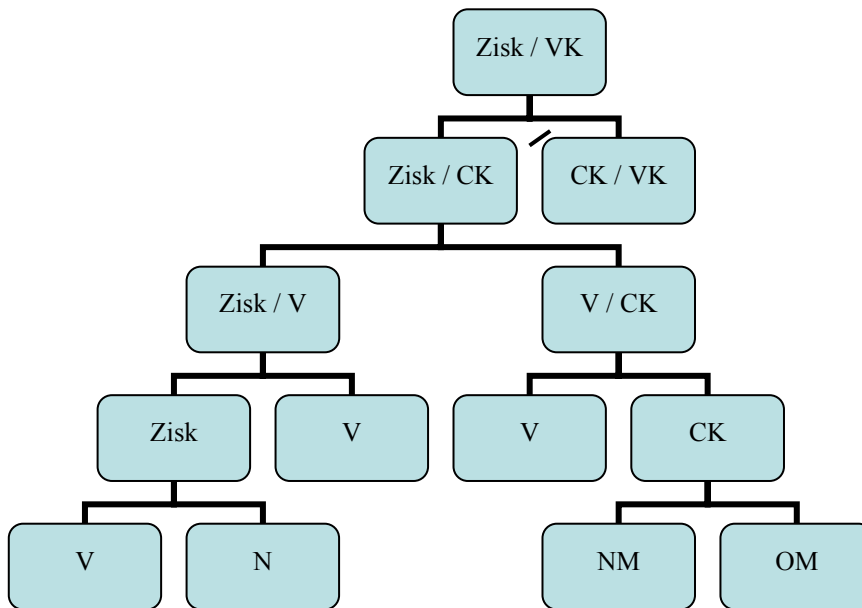
Tab. 3 Ukazovatele pyramídovej sústavy

Názov ukazovateľa	Vzťah pre výpočet ukazovateľa
Hrubá rentabilita celkového kapitálu	Hrubý výsledok hospodárenia/ Celkový kapitál
Výnosová rentabilita	Hrubý výsledok hospodárenia / Celkové výnosy
Efektívnosť celkového kapitálu	Celkové výnosy / Celkový kapitál
Viazanosť celkového kapitálu	Celkový kapitál / Celkové výnosy
Celková nákladovosť	Celkové náklady / Celkové výnosy
Materiálna a energetická nákladovosť	Spotreba materiálu a energie / Celkové výnosy
Nákladovosť osobných nákladov	Osobné náklady / Celkové výnosy
Nákladovosť odpisov	Odpisy / Celkové výnosy
Nákladovosť finančných nákladov	Finančné náklady / Celkové výnosy
Nákladovosť ostatných nákl. položiek	Ostatné náklady / Celkové výnosy
Viazanosť DHM	DHM / Celkové výnosy
Viazanosť DNM	DNM / Celkové výnosy
Viazanosť OM	OM / Celkové výnosy

V nasledujúcom obrázku č. 1 je zobrazený rozklad rentability vlastného kapitálu. Na ukazovateľ rentability vlastného kapitálu pôsobia⁵ dve hlavné skupiny ukazovateľov, a to skupina charakterizujúca tvorbu produkčnej sily (rentabilita celkového kapitálu, resp. rentabilita aktív) vyjadrujúca schopnosť aktív vytvoriť zisk pred zdanením a platením úrokov, tzv. EBIT a skupina charakterizujúca jeho delenie (vplyv zdanenia, vplyv podielov a cena úročených cudzích zdrojov). Súčasne je dôležité, s akou finančnou stabilitou a s akým podielom cudzích zdrojov je rentabilita vlastného kapitálu dosahovaná.

⁵ Pastoráková, Erika: 2010

Obr. 1 Pyramídový rozklad rentability vlastného kapitálu



Vysvetlivky:

CK – celkový kapitál

VK – vlastný kapitál

V – celkové výnosy

N – celkové náklady

NM – neobežný majetok

OM – obežný majetok

3.2 Hodnotenie majetkovej a kapitálovej štruktúry

Majetok v podniku predstavujú aktíva, finančné zdroje tvoria pasíva. Pri hodnotení ich stavu, vývoja a štruktúry sme použili účtovné výkazy jednotlivých subjektov ako súvahu, výkaz ziskov a strát a poznámky.

V prvej časti sme ako prvý subjekt zhodnotili PD Čataj, ktorý funguje dlhšie ako samotný subjekt PD Čataj, s.r.o. Prostredníctvom grafu sme zhodnotili podiel majetku a kapitálu za rok 2009.

Záver práce tvoria návrhy na zvýšenie ekonomickej efektívnosti ekologických a konvenčných plodín.

4 VÝSLEDKY PRÁCE

4.1 Charakteristika PD Čataj

PD Čataj bolo založené v roku 1952 na úrodnej Trnavskej nížine. Svojou polohou patril aj patrí k najvyspelejším poľnohospodárskym oblastiam na Slovensku.

Po vstupe Slovenskej republiky do Európskej únie prišlo k rozdeleniu PD Čataj na dva právne subjekty, pretože si to vyžadovali nové Bruselské predpisy. Od roku 2006 funguje subjekt PD Čataj, ktorý pestuje len ekologické plodiny, na ktoré sa nepoužívajú chemické prostriedky, iba hnojivá, ktoré povoľuje ekologické poľnohospodárstvo. Druhý subjekt PD Čataj, s. r. o. vznikol z dôvodu, že pestovania ekologických a konvenčných plodín nemôže byť v rámci jedného subjektu.

4.2 Výrobné zameranie družstva

PD Čataj v súčasnosti obhospodaruje 520 ha ornej pôdy, z toho zmluvne prenajatú pôdu na základe uzatvorenia nájomných zmlúv vo výmere 227 ha, vlastnú pôdu vo výmere 133 ha a pôdu, ktorú prenajíma od Slovenského pozemkového fondu vo výmere 160 ha. Zaoberá sa rastlinnou výrobou v kukuričnej výrobní oblasti.

PD Čataj má dve výrobné odvetvia a to rastlinnú vrátane mechanizácie a granulačnú linku na výrobu kŕmnych zmesí.

4.3 Predmet činnosti družstva

Predmetom činnosti PD Čataj je:

- ◆ podnikanie v poľnohospodárskej výrobe a lesníctve vrátane predaja nespracovaných poľnohospodárskych výrobkov na účely spracovania a ďalšieho predaja,
- ◆ prenájom výrobných prostriedkov členom a iným subjektom,
- ◆ zabezpečenie hospodárskych a sociálnych potrieb svojich členov podľa zásad schválených členskou schôdzou alebo predstavenstvom družstva,
- ◆ kúpa tovaru na účely jeho predaja konečnému spotrebiteľovi (maloobchod) v rozsahu voľnej živnosti,

- ◆ kúpa tovaru na účely jeho predaja iným prevádzkovateľom živnosti (veľkoobchod) v rozsahu voľnej živnosti,
- ◆ výroba kŕmnych zmesí,
- ◆ prenájom motorových vozidiel,
- ◆ poskytovanie služieb mechanizmami,
- ◆ vedenie účtovníctva,
- ◆ sprostredkovateľská činnosť v rozsahu voľnej živnosti,
- ◆ nákladná cestná doprava vykonávaná vozidlami do celkovej hmotnosti 3,5 t vrátane prípojného vozidla.

PD Čataj leží v okrese Senec, ale pozemkovo spadá pod Trnavskú nížinu v nadmorskej výške približne 159 m. n. m. Prevažuje pôdny typ hlinito-ílovitá zem. Priemerná ročná teplota je 9,2 °C, za vegetáciu 14,1 °C. Najteplejším mesiacom je júl s priemernou teplotou 19,7 °C, najchladnejším je január s priemernou teplotou -2,1 °C. Priemerný úhrn zrážok za rok je 531 mm. Najväčšie množstvo zrážok za rok 2005 bolo v mesiaci august a to 152,1 mm, v roku 2006 mesiac august so 135,4 mm, v roku 2007 najväčšie zrážky boli v septembri so 125,4 mm, v roku 2008 zaznamenali 113 mm zrážok a v roku 2009 130 mm.

4.4 Rastlinná výroba

RV je realizovaná na výmere 533 ha poľnohospodárskej pôdy.

Medzi hlavné výrobné ekologické komodity patria: pšenica ozimná, jačmeň jarný, ovos, hrach, lucerna, pohánka, horčica.

Medzi konvečné komodity patria: kukurica, cukrová repa, miešanka.

Obsiate plochy jednotlivých ekologických a konvenčných plodín sú zobrazené v nasledujúcej tabuľke:

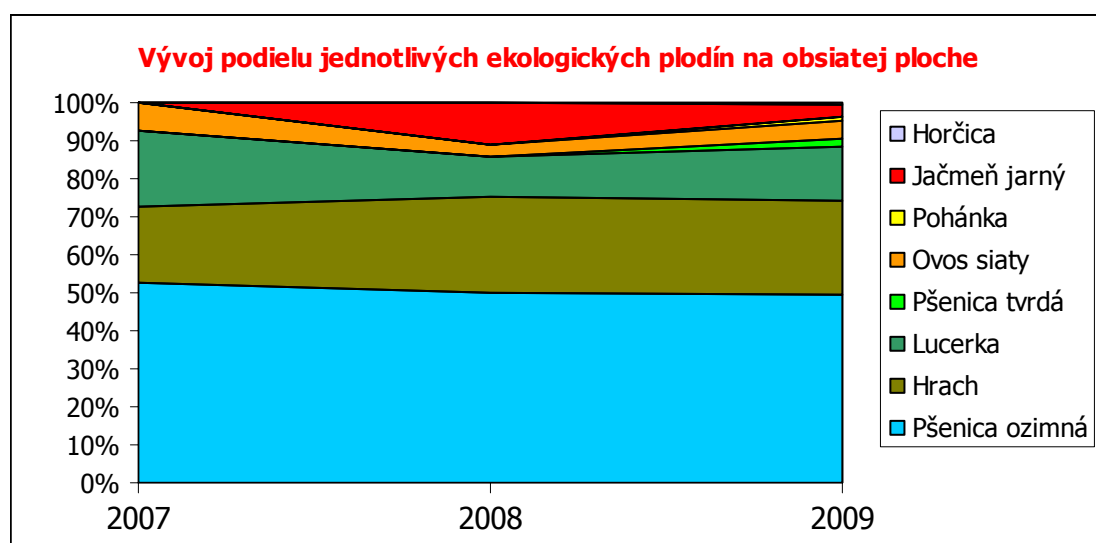
Tab. 4 Obsiate plochy v ha za roky 2007, 2008 a 2009

Plodina	Konvenčné plodiny			Ekologické plodiny		
	2007	2008	2009	2007	2008	2009
Pšenica ozimná	-	-	-	214,5	203,4	201,6
Pšenica tvrdá	-	-	-	-	-	9
Jačmeň jarný	-	-	-	-	43	12,4
Ovos siaty	-	-	-	28,5	13,5	18,7
Hrach	-	-	-	81,4	102,9	99
Lucerka	-	-	-	80,8	42,4	59
Pohánka	-	-	-	-	-	5
Horčica	-	-	-	1	1	1,5
Kukurica na zrna	75,2	68,8	86,4	-	-	-
Cukrová repa	34	34	40	-	-	-
Repka olejná	21,4	-	-	-	-	-
Proso	1,5	-	-	-	-	-
Miešanka	-	-	0,4	-	-	-
Spolu	132,1	102,8	126,8	406,2	406,2	406,2

Zdroj: PD Čataj

PD Čataj osieva ekologické plodiny vo výmere 406,2 ha každý rok rovnako. Nepoužíva na žiadne chemické prostriedky. Na ploche 210,6 ha pestuje ekologickú pšenicu. Pšenicu ozimnú tak zaraďuje medzi najdôležitejšie plodiny výroby.

Obr. 2 Vývoj jednotlivých ekologických plodín



Zdroj: Tab. 4

Pšenica ozimná si svoje dominantné postavenie v hospodárení PD Čataj držala počas sledovaného trojročného obdobia, jej podiel sa stabilne držal okolo úrovne 50% osiatej plochy. Za tri roky družstvo mierne zvýšilo podiel hrachu. Naopak, klesal podiel lucerky.

4.4.1 Rentabilita výroby ekologickej pšenice ozimnej

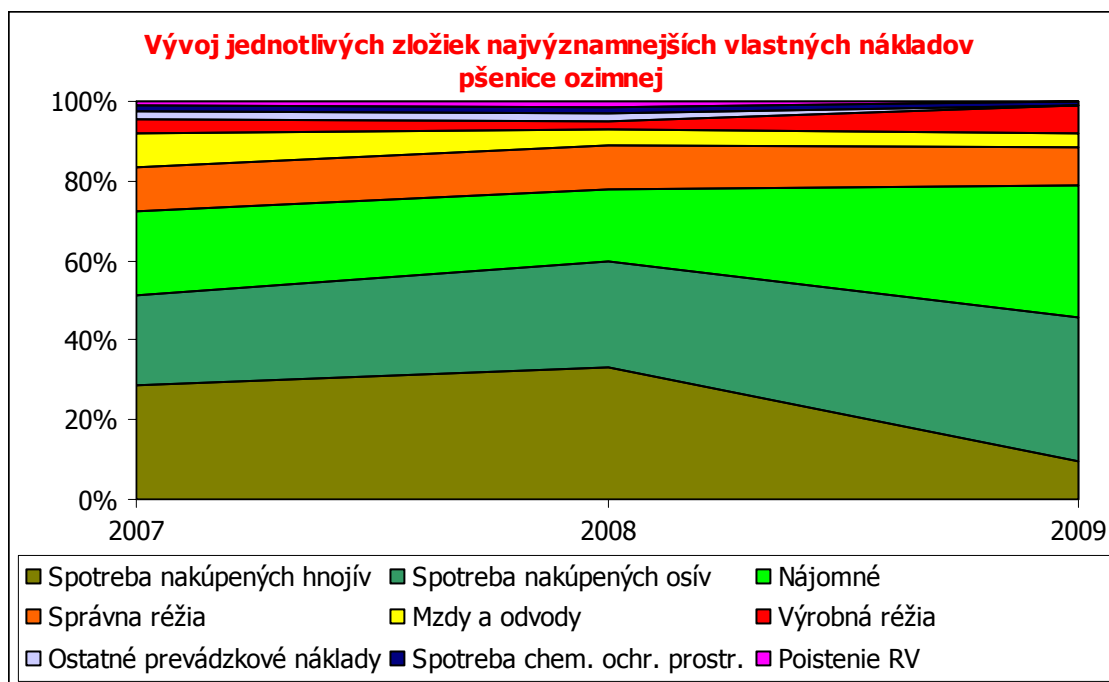
Na ploche 210,6 ha PD Čataj pestuje ekologickú pšenicu ozimnú (viď Tab. 4). Pšenicu ozimnú tak zaraďuje medzi najdôležitejšie plodiny výroby.

Tab. 5 Najvýznamnejšie vlastné náklady pšenice ozimnej v celých eurách

Položky	2007		2008		2009	
	EUR	%	EUR	%	EUR	%
Spotreba nakúpených osív	10821	22,60	12341	26,78	17606	36,24
Spotreba nakúpených hnojív	13810	28,85	15312	33,23	4695	9,66
Spotreba ostatného materiálu	0	0,00	14	0,03	0	0,00
Spotreba chem. ochr. prostr.	631	1,32	797	1,73	557	1,15
Mzdy a odvody	4046	8,45	1962	4,26	1761	3,62
Nájomné	9967	20,82	8335	18,09	16012	32,96
Poistenie RV	500	1,04	579	1,26	15	0,03
Ostatné prevádzkové náklady	1129	2,36	982	2,13	0	0,00
Výrobná réžia	1680	3,51	812	1,76	3243	6,67
Správna réžia	5289	11,05	4946	10,73	4698	9,67
Spolu náklady	47873	100,00	46080	100,00	48587	100,00

Zdroj: PD Čataj a vlastné prepočty

Obr. 3 Vývoj jednotlivých položiek najvýznamnejších nákladov ekologickej pšenice ozimnej



Zdroj: Tab. 5

Celkový objem nákladov ozimnej pšenice sa v rokoch 2007 až 2009 príliš nemenil. Výrazne sa však menila ich štruktúra, v roku 2008 klesol podiel nákladov na nakúpené hnojivá, z takmer 30% v roku 2007 k úrovni desiatich percent v roku 2009. Mierne však stúpol podiel nákladov na osivá a nájomné.

Tab. 6 Rentabilita tržieb, výnosov a nákladov pšenice ozimnej

Roky	Tržby	Výnosy	Náklady	ČVH	Rentabilita tržieb	Rentabilita výnosov	Rentabilita nákladov
2007	233 805	295 179	400 723	40 529	0,173	0,137	0,101
2008	119 316	243 186	348 795	39 463	0,331	0,162	0,113
2009	248 181	327 958	473 734	-79 016	-0,318	-0,241	-0,167

Zdroj: PD Čataj a vlastné prepočty

Najmenšie tržby dosahoval PD Čataj v roku 2008, kde na 10 eur tržieb pripadalo 33 eur čistého zisku. V roku 2009 je družstvo stratové, čo spôsobilo záporné hodnoty u výpočtoch rentabilit.

4.4.2 Rentabilita výroby ekologického jačmeňa jarného

V roku 2007 nebola obsiata žiadna plocha jačmeňa jarného (viď Tab. 4), z hľadiska sledovania nákladov tak nebol pre nás tento rok dôležitý.

Tab. 7 Najvýznamnejšie vlastné náklady jačmeňa jarného v celých eurách

Položky	2008		2009	
	EUR	%	EUR	%
Spotreba nakúpených osív	4 967	21,43	429	7,59
Spotreba ostatného materiálu	0	0,00	20	0,35
Spotreba chem. ochr. prostr.	996	4,30	40	0,71
Mzdy a odvody	402	1,73	212	3,75
Nájomné	2 892	12,48	856	15,15
Poistenie RV	86	0,37	13	0,23
Ostatné prevádzkové náklady	0	0,00	34	0,60
Výrobná réžia	173	0,75	209	3,70
Správna réžia	13 663	58,95	3 837	67,91
Spolu náklady	23 179	100,00	5 650	100,00

Zdroj: PD Čataj a vlastné prepočty

Suma nákladovej položky „Spotreba nakúpených osív“ bola v roku 2009 v sume 429 EUR. Bolo to podstatne nižšie ako v roku 2008, pretože družstvo tak využilo svoje skladové zásoby z predchádzajúceho roku.

Tab. 8 Rentabilita tržieb, výnosov a nákladov jačmeňa jarného

Roky	Tržby	Výnosy	Náklady	ČVH	Rentabilita tržieb	Rentabilita výnosov	Rentabilita nákladov
2007	9 539	6 394	9 556	40 529	4,249	6,339	4,241
2008	14 698	32 784	41 544	3 946	0,268	0,120	0,095
2009	34 652	39 688	47 320	-79 016	-2,280	-1,991	-1,670

Zdroj: PD Čataj a vlastné prepočty

Najmenšie výnosy dosiahlo PD Čataj v roku 2007, kde 100 EUR výnosov prinieslo 633,9 EUR čistého zisku.

4.4.3 Rentabilita výroby ekologického hrachu siateho

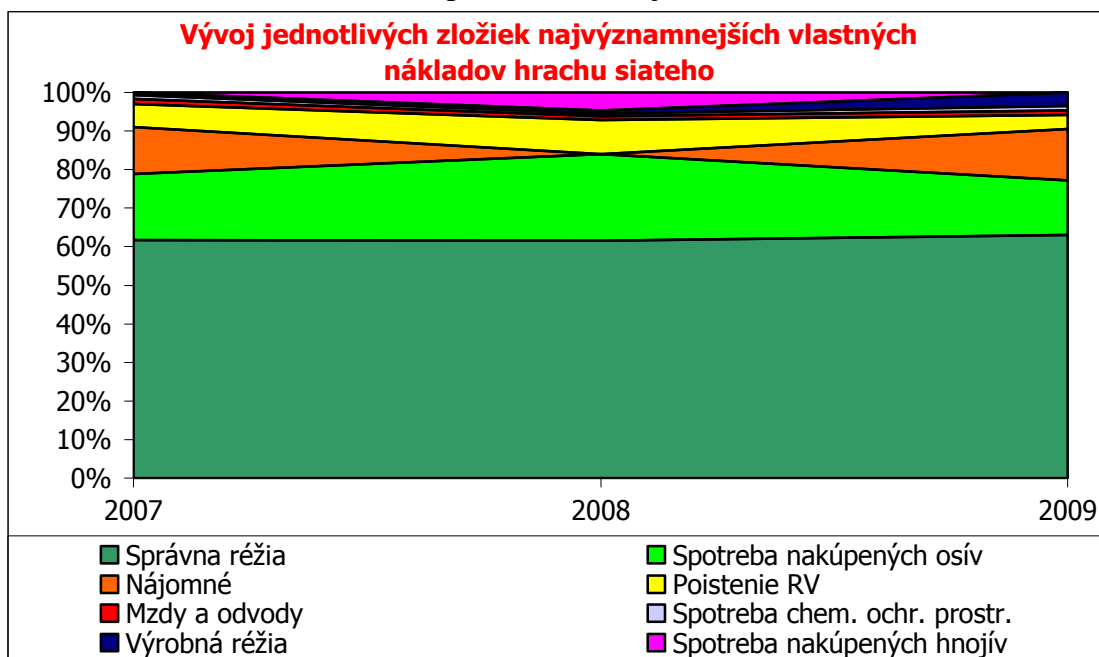
Hektárové úrody ekologického hrachu siateho sa od 1,4 t (pri výmere 99 t v roku 2009) do 2 t (pri obsiatej ploche 81 ha v roku 2007).

Tab. 9 Najvýznamnejšie vlastné náklady hrachu siateho v celých eurách

Položky	2007		2008		2009	
	EUR	%	EUR	%	EUR	%
Spotreba nakúpených osív	5 357	17,16	7 868	22,36	8 126	14,16
Spotreba nakúpených hnojív	0	0,00	1 643	4,67	0	0,00
Spotreba ostatného materiálu	0	0,00	21	0,06	9	0,02
Spotreba chem. ochr. prostr.	319	1,02	239	0,68	717	1,25
Mzdy a odvody	412	1,32	385	1,09	641	1,12
Nájomné	3 783	12,12	0	0,00	7 625	13,28
Poistenie RV	1 873	6,00	3 096	8,80	2 110	3,68
Výrobná réžia	192	0,62	274	0,78	1 967	3,43
Správna réžia	19 279	61,76	21 657	61,55	36 201	63,07
Spolu náklady	31 215	100,00	35 183	100,00	57 396	100,00

Zdroj: PD Čataj a vlastné prepočty

Obr. 4 Vývoj jednotlivých položiek najvýznamnejších nákladov ekologickej pšenice ozimnej



Zdroj: Tab. 9

Objem nákladov hrachu siateho v rokoch 2007 a 2008 vzrástol o viac ako desať percent, oveľa výraznejší nárast však badať v roku 2009, v ktorom náklady na hrach siaty stúpli o viac ako 60%.

Tab. 10 Rentabilita tržieb, výnosov a nákladov hrachu siateho

Roky	Tržby	Výnosy	Náklady	ČVH	Rentabilita tržieb	Rentabilita výnosov	Rentabilita nákladov
2007	47 551	80 799	109 740	40 529	0,852	0,502	0,369
2008	15 993	54	54	3 946	0,247	72,619	73,074
2009	16 931	89 575	85 216	-79 016	-4,667	-0,882	-0,927

Zdroj: PD Čataj a vlastné prepočty

Výnosy a náklady v roku 2008 boli rovnaké vo výške 54 EUR. Bolo to spôsobené suchom, produkcia hrachu sa tak družstvu nevyplatila. Tržby dosiahla predajom skladových zásob.

4.5 Granulačná linka

PD Čataj má v súčasnosti plne funkčnú granulačnú linku zameranú na výrobu kŕmnych zmesí pre kone a králiky (viď Prílohu č. 2). Každé tri mesiace podlieha kontrole ÚKSÚP-u (Ústredný kontrolný a skúšobný ústav poľnohospodársky) a dvakrát do roka Veterinárno-potravinárskej kontrole. Na výrobu kŕmnych zmesí používa vlastne dopestované obilniny (kukurica, jačmeň, ovos), ale ostatný materiál si musí nakupovať (napr. minerály, sója, sladový kvet, otruby, pšeničné klíčky, ľanové semeno, kŕmne vápno, kŕmnu soľ a iné).

Kŕmne zmesi (KZ) určené pre králiky obsahujú liečivo proti kokcitióze. Vyrábajú sa rôzne druhy zmesí určené pre samice a mláďatá do 1 mesiaca, pre mladé zajace, pre chovné zajace, buď s obsahom liečiva alebo bez.

Najväčším odberateľom je Ing. Piskla, ktorý pravidelne odoberá zmes pre kone, v priemere 370m. Družstvo tomuto odberateľovi vyrába vlastnú receptúru, ktorú si sám vytvoril a preto je utajená. Ďalšími odberateľmi zmesí pre králikov sú: Veterinári Trebišov, PD Podunajské Biskupice, PD Poriadie Myjava, AKVA FISH – Tešedikovo, Poľnocentrum Matejka, spol. s r.o. a mnohí drobnochovatelia.

Cena KZ pre kone je 32,50 EUR/m a pre králiky 30,24 EUR/m. V nasledujúcej tabuľke je zobrazená produkcia jednotlivých zmesí v m (metroch).

Tab. 11 Počet vyrobených KZ v m za jednotlivé roky

Granule určené pre:	2007	2008	2009
kone	1 105	2 700	1 767
zajace	9 670	12 350	8 634
Spolu	10 775	15 050	10 401

Zdroj: PD Čataj a vlastné prepočty

Z Tab. 11 vidíme, že najväčšiu produkciu dosiahlo družstvo v roku 2008, kedy vyprodukovalo 15,05 t KZ. Bolo to spôsobené odbytom, ktorý bol v tomto roku zmluvne vopred zabezpečený.

4.5.1 Rentabilita tržieb granulačnej linky

Celkové tržby za sledované roky pre kone činili 181 067,30 EUR/m, pre zajace to bolo 926 983 EUR/m. V Tab. 12 vidíme sumu tržieb v eurách za spoločný predaj zmesí.

Tab. 12 Rentabilita tržieb granulačnej linky v eurách

Roky	Tržby	ČVH	Rentabilita tržieb
2007	328 333,30	40 529	0,123
2008	461 209,85	3 946	0,009
2009	318 507,11	-79 016	-0,248

Zdroj: PD Čataj a vlastné prepočty

Rentabilita tržieb vyjadruje koľko zisku vyprodukovala firma na 10 EUR tržieb. Z hodnôt ukazovateľa rentability tržieb môžeme konštatovať, že v roku 2009 na 10 EUR tržieb pripadá strata 24,8 EUR čistého zisku.

4.6 Vybrané ukazovatele rentability za celý podnik PD Čataj

Tab. 13 Vybrané ukazovatele rentability PD Čataj

Ukazovateľ	Hodnota ukazovateľa				
	2005	2006	2007	2008	2009
Rentabilita celkového kapitálu	0,028	0,026	0,031	0,028	-0,048
Rentabilita vlastného kapitálu	0,030	0,029	0,030	0,029	-0,062
Rentabilita základného imania	0,124	0,124	0,135	0,133	-0,267
Rentabilita celkových tržieb	0,041	0,038	0,037	0,035	-0,089
Rentabilita celkových výnosov	0,034	0,031	0,031	0,028	-0,069
Rentabilita osobných nákladov	0,142	0,125	0,116	0,116	-0,245
Rentabilita celkových nákladov	0,035	0,032	0,032	0,029	-0,064
Úhrnná výnosnosť CK	1,381	1,348	1,273	1,177	1,338

Zdroj: PD Čataj a vlastné prepočty

Rentabilita celkového kapitálu vyjadruje s akou intenzitou sa reprodukuje kapitál vložený do podniku. Ukazovateľ má kolísajúcu tendenciu. V roku 2009 je hodnota ukazovateľa najnižšia. V roku 2007 je rentabilita celkového kapitálu najvyššia, dosiahol sa aj najvyšší čistý zisk za sledované obdobie v sume 40 529 EUR. Z ukazovateľa vyplýva, že 100 EUR vloženého kapitálu prinieslo družstvu 3 EUR zisku.

4.6.1 Vybrané ekonomické ukazovatele pre výpočet pyramídovej sústavy

Tab. 14 Analýza nákladov v celých eurách

Ukazovateľ	Hodnota ukazovateľa				
	2005	2006	2007	2008	2009
Hospodárske náklady	1 125 640	1 211 943	1 235 645	1 341 365	1 203 122
Finančné náklady	23 534	24 762	30 307	22 910	22 207
Mimoriadne náklady	0	0	0	0	0
Celkové náklady	1 149 174	1 236 705	1 265 952	1 364 275	1 225 329

Zdroj: PD Čataj a vlastné prepočty

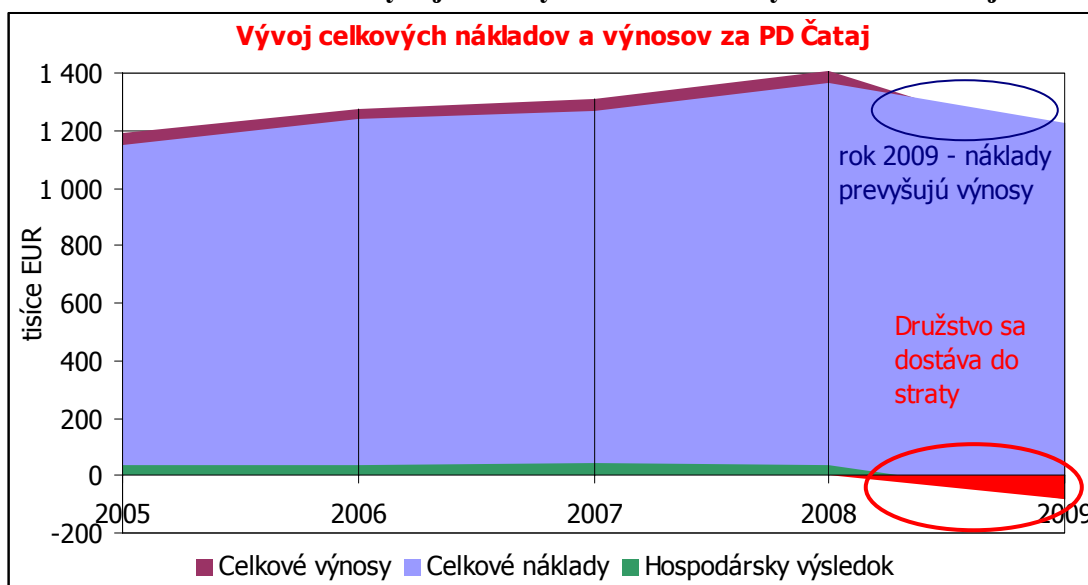
Celkové náklady mali počas sledovaného obdobia kolísajúcu tendenciu, družstvo nevykonávalo žiadnu mimoriadnu činnosť, preto je hodnota nákladov aj výnosov z tejto činnosti nulová.

Tab. 15 Analýza výnosov v celých eurách

Ukazovateľ	Hodnota ukazovateľa				
	2005	2006	2007	2008	2009
Hospodárske výnosy	1 186 119	1 275 775	1 290 115	1 364 635	1 117 938
Finančné výnosy	3 020	365	16 366	39 103	28 375
Mimoriadne výnosy	0	0	0	0	0
Celkové výnosy	1 189 139	1 276 140	1 306 481	1 403 738	1 146 313

Zdroj: PD Čataj a vlastné prepočty

Obr. 5 Vývoj celkových nákladov a výnosov PD Čataj



Zdroj: Tab. 14 a 15

Vývoj hospodárenia PD Čataj od roku 2005. Družstvo dosahovalo pomerne stabilný kladný hospodársky výsledok, až kým v roku 2009 náklady výrazne neprevýšili výnosy a subjekt sa dostal do prvej straty za posledných päť rokov.

Tab. 16 Vybrané položky pyramidovej sústavy

Ukazovateľ	Hodnota ukazovateľa				
	2005	2006	2007	2008	2009
VH pred zdanením	49 857	50 522	44 181	38 911	-82 840
Celkový kapitál	1 641 937	1 720 343	1 662 684	1 652 296	1 533 273
Celkové výnosy	1 189 139	1 276 140	1 306 481	1 403 738	1 146 313
Spotreba mat. a energie	408 086	410 078	387 008	546 162	404 204
Osobné náklady	281 220	315 308	349 367	338 805	322 728
Odpisy	229 934	222 565	243 544	274 376	276 758
Finančné náklady	23 534	24 762	30 307	22 910	22 207
Ost. nezahrnuté náklady	196 508	252 905	252 074	182 574	203 256
DHM	976 100	1 028 713	935 372	927 084	801 216
DNM	0	0	4 016	2 679	1 339
Obežný majetok	656 443	680 443	716 524	683 904	676 989

Zdroj: PD Čataj a vlastné prepočty

Z Tab. 16 vyplýva, že družstvu posledné štyri mierne klesá celkový kapitál. Je to spôsobené aj vplyvom nájmu za pôdu, ktorú si musia dopredu zabezpečiť nájomnými zmluvami na určité obdobie, zvyčajne je to na 3 – 5 rokov.

Tab. 17 Výpočet pyramidovej sústavy

Ukazovateľ	Hodnota ukazovateľa				
	2005	2006	2007	2008	2009
Hrubá rentabilita CK	0,030	0,029	0,027	0,024	-0,054
Výnosová rentabilita	0,042	0,040	0,034	0,028	-0,072
Efektívnosť celkového kapitálu	0,724	0,742	0,786	0,850	0,748
Viazanosť celkového kapitálu	1,381	1,348	1,273	1,177	1,338
Celková nákladovosť	0,966	0,969	0,969	0,972	1,069
Mat. a energ. nákladovosť	0,343	0,321	0,296	0,389	0,353
Nákladovosť osobných nákladov	0,236	0,247	0,267	0,241	0,282
Nákladovosť odpisov	0,193	0,174	0,186	0,195	0,241
Nákladovosť fin. nákladov	0,020	0,019	0,023	0,016	0,019
Nákladovosť ost.nákl.položíek	0,165	0,198	0,193	0,130	0,177
Viazanosť DHM	0,821	0,806	0,716	0,660	0,699
Viazanosť DNM	0,000	0,000	0,003	0,002	0,001
Viazanosť OM	0,552	0,533	0,548	0,487	0,591

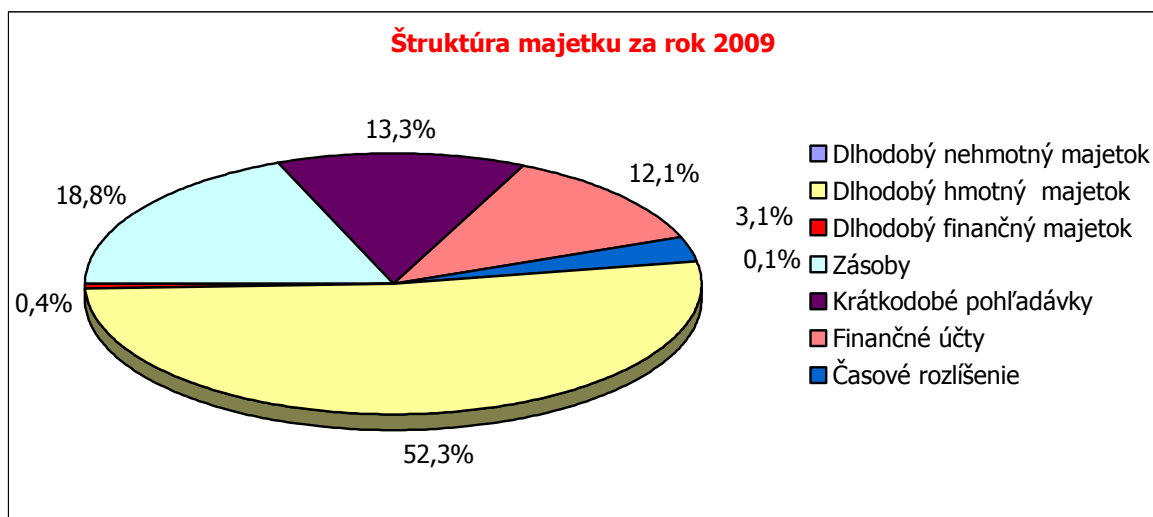
4.7 Hodnotenie majetkovej a kapitálovej štruktúry PD Čataj

Tab. 18 Stav a vývoj majetkovej štruktúry v celých eurách

Ukazovateľ	Hodnota ukazovateľa				
	2005	2006	2007	2008	2009
Spolu majetok	1 641 937	1 720 343	1 662 684	1 652 296	1 533 273
<i>Neobežný majetok</i>	984 963	1 039 236	946 027	936 402	809 194
Dlhodobý nehm. majetok	0	0	4 016	2 679	1 339
Dlhodobý hmotný majetok	976 100	1 028 713	935 372	927 084	801 216
Dlhodobý finančný majetok	8 863	10 523	6 639	6 639	6 639
<i>Obežný majetok</i>	656 443	680 443	716 524	683 904	676 989
Zásoby	349 598	271 791	277 369	336 872	287 572
Dlhodobé pohľadávky	0	0	0	0	0
Krátkodobé pohľadávky	87 234	269 370	238 863	257 597	203 532
Finančné účty	219 611	139 282	200 292	89 435	185 885
Časové rozlíšenie	531	664	133	31 990	47 090

Zdroj: PD Čataj a vlastné prepočty

Obr. 6 Štruktúra majetku PD Čataj za rok 2009



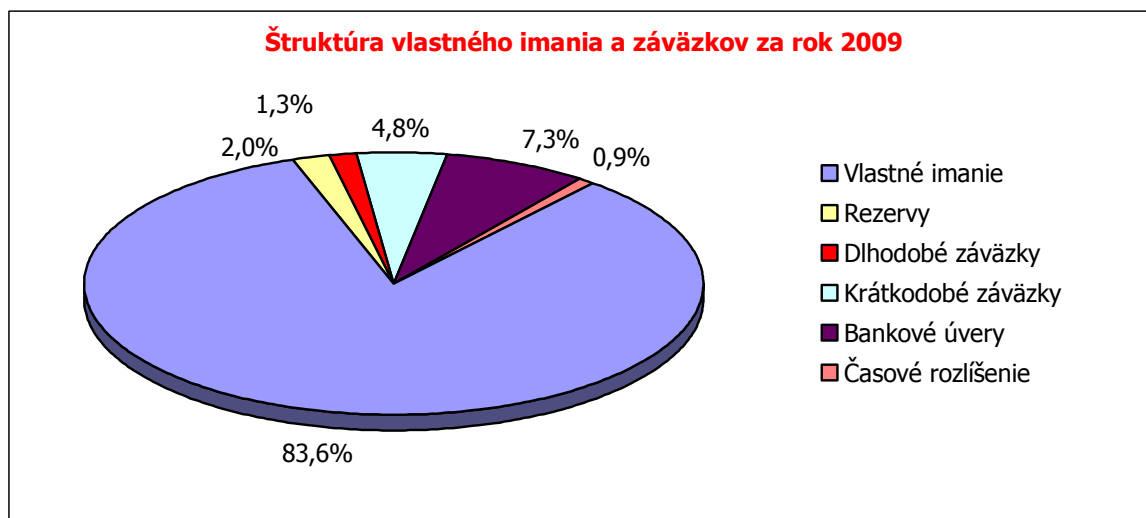
Zdroj: Tab. 18

Tab. 19 Stav a vývoj kapitálovej štruktúry v celých eurách

Ukazovateľ	Hodnota ukazovateľa				
	2005	2006	2007	2008	2009
Spolu VI a záväzky	1 641 937	1 720 343	1 662 684	1 652 296	1 533 273
Vlastné imanie	1 344 651	1 348 935	1 365 955	1 381 295	1 281 270
Základné imanie	322 047	318 662	299 144	296 616	295 836
Cudzie zdroje	270 963	338 878	273 593	254 717	237 458
Rezervy	39 468	29 078	31 634	31 339	31 194
Dlhodobé záväzky	31 667	34 290	32 599	23 523	20 091
Krátkodobé záväzky	130 154	116 677	98 159	115 781	73 924
Bankové úvery	69 674	158 833	111 201	84 074	112 249
z toho dlhodobé	69 674	158 833	111 201	27 439	60 259
Časové rozlíšenie	26 323	32 530	23 136	16 284	14 545

Zdroj: PD Čataj a vlastné prepočty

Obr. 7 Kapitálová štruktúra PD Čataj za rok 2009



Zdroj: Tab. 19

Výrobný zámer družstva do ďalšieho roka je obtiažne zostaviť pre ekonomickú časť, kde sú ceny za výrobky počas roka nestabilné (viď Prílohu č. 3).

4.8 Charakteristika PD Čataj, s.r.o.

PD Čataj, s.r.o. vznikla ako sesterská spoločnosť PD Čataj. Nakoľko chcelo PD Čataj pestovať eko plodiny, jedinou záchranou bolo vytvorenie tohto podnikateľského subjektu. PD Čataj obhospodaruje 433 ha poľnohospodárskej pôdy, kde pestuje konvenčné plodiny ako napr. kukuricu, proso, slnečnicu, horčicu, ale aj neekologickú pšenicu či jačmeň. Na ploche 141 ha pestuje pšenicu, 109 ha je pre jačmeň a aj slnečnicu.

Je zameraný na:

- ♦ kúpu tovaru na účely jeho predaja konečnému spotrebiteľovi (maloobchod) v rozsahu voľnej živnosti,
- ♦ kúpu tovaru na účely jeho predaja iným prevádzkovateľom živnosti (veľkoobchod) v rozsahu voľnej živnosti,
- ♦ sprostredkovateľskú činnosť v rozsahu voľnej živnosti.

4.8.1 Vybrané ukazovatele rentability PD Čataj, s.r.o.

Tab. 20 Vybrané ukazovatele rentability

Ukazovateľ	Hodnota ukazovateľa		
	2007	2008	2009
Rentabilita celkového kapitálu	0,1103	0,1104	0,2045
Rentabilita vlastného kapitálu	0,7948	0,7949	0,7945
Rentabilita základného imania	4,2598	4,2621	4,2535
Rentabilita celkových tržieb	0,0736	0,0737	0,1024
Rentabilita celkových výnosov	0,0572	0,0572	0,1135
Rentabilita celkových nákladov	0,0606	0,0607	0,1281
Úhrnná výnosnosť CK	0,5180	0,5181	0,5552

Zdroj: PD Čataj, s.r.o. a vlastné prepočty

Rentabilita celkového kapitálu vyjadruje, s akou mierou sa reprodukuje kapitál vložený do podniku. Ukazovatele rentability výroby majú počas sledovaných období mierne stúpajúcu tendenciu, čo je výsledkom rastúceho každoročného čistého zisku.

4.9 Hodnotenie majetkovej a kapitálovej štruktúry PD Čataj, s.r.o.

Tab. 21 Stav a vývoj majetkovej štruktúry v celých eurách

Ukazovateľ	Hodnota ukazovateľa		
	2007	2008	2009
<i>Spolu majetok</i>	256 290	256 293	138 072
<i>Neobežný majetok</i>	0	0	0
<i>Obežný majetok</i>	256 290	256 293	138 072
Zásoby	190 699	190 696	91 472
Dlhodobé pohľadávky	0	0	0
Krátkodobé pohľadávky	35 252	35 255	10 722
Finančné účty	30 339	30 342	35 878
Časové rozlíšenie	0	0	0

Zdroj: PD Čataj, s.r.o. a vlastné prepočty

Obr. 8 Štruktúra majetku PD Čataj,s.r.o. za rok 2009



Zdroj: Tab. 21

V PD Čataj, s.r.o. najvýznamnejšiu položku majetku tvorí obežný majetok a to konkrétne zásoby, ktoré tvoria podiel na celkovom majetku vyše 66%.

Tab. 22 Kapitálová štruktúra PD Čataj, s.r.o. v celých eurách

Ukazovateľ	Hodnota ukazovateľa		
	2007	2008	2009
Spolu VI a záväzky	256 290	256 293	138 072
Vlastné imanie	35 584	35 599	35 542
Základné imanie	6 639	6 639	6 639
Cudzie zdroje	220 706	220 694	102 530
Krátkodobé záväzky	220 706	220 694	102 530

Zdroj: PD Čataj, s.r.o. a vlastné prepočty

PD Čataj, s.r.o. takisto ako družstvo vytvára výrobný zámer resp. plán do ďalšieho roka (viď Prílohu č. 6).

5 ZÁVER

V diplomovej práci sme analyzovali päťročné hospodárenie PD Čataj ako aj trojročné hospodárenie jednotlivých ekologických plodín. Medzi najvýznamnejšiu plodinu patrí ekologická pšenica, ktorá sa pestuje na 22 % z celkovej výmery poľnohospodárskej pôdy. V práci sme uviedli nielen efektívnosť rentability výroby sledovaných plodín, ale aj ich jednotlivé obsiate plochy v ha.

PD Čataj počas štyroch rokov dosahoval zisk, v poslednom sledovanom roku (2009) však dosiahol stratu v sume 79 016 EUR. Počas piatich rokov majú celkové výnosy stúpajúcu tendenciu a celkové náklady mierne kolíšu.

V štruktúre nákladov na ekologickú pšenicu ozimnú klesá spotreba chemických ochranných prostriedkov, čo je dôsledkom toho, že PD Čataj sa prevažne venuje produkcii ekologických plodín a väčšiu časť konvenčných plodín tak produkuje sesterský podnik PD Čataj, s.r.o.

U ekologickej pšenice pripadá najnižší zisk za rok 2007, na 10 EUR výnosu pripadá 17,3 EUR čistého zisku. Najvyššiu hodnotu pri nákladoch dosiahla v roku 2008, kde na 100 EUR nákladov pripadalo 11,3 EUR čistého zisku.

Na vyjadrenie výkonnosti podniku sme použila syntetické ukazovatele rentability. Zvyšovaním osobných nákladov rentabilita zaznamenala pokles.

V priebehu sledovaného obdobia sa výška dotácií extrémne nemenila, ich výška predstavuje priemerne 249 307 EUR/rok. Sú v prevažnej miere určené na krytie nákladov súvisiacich s prácami na ekologických plodinách.

5.1 Návrh na využitie poznatkov

Na zlepšenie ekonomických výsledkov navrhujem obidvom subjektom, aby výrobky pri vstupe na trh mali zabezpečenú marketingovú stratégiu a tým aj vytvorený trhovú podiel a ochránili tak svoje trhové pozície. V marketingovej stratégii by šlo najmä o výber takého trhu, kde zákazníci nenašli úplné uspokojenie napr. po kýmnych zmesiach. Nemali by zanedbať resp. sa nebáť vstúpiť na zahraničné trhy, ktorým by predchádzal dôkladný prieskum. Základom pri vstupe by mali byť nízke ceny výrobkov, nadštandardná kvalita, pútavá reklama, preprava výrobkov. Po samotnom vstupe na trhy, by mali subjekty využiť svoje výhody pre získanie maximálneho podielu na trhu využitím stratégií ako napr.

stratégia rozvoja výrobkov (kde by išlo o zdokonaľovanie výrobkov, zvýšenie variantnosti, zabezpečenie vysokej úrovne kvality) alebo stratégiu rozvoja trhov (kde by išlo o segmentáciu, nové prenikanie do ďalších krajín).

V súčasnosti sa v celom svete kladie veľký dôraz na produkciu biomasy a bioplynu. Ich využitie predstavuje pre poľnohospodárske podniky určitú formu energetického zisku a tým pádom aj úsporu finančných prostriedkov. Zároveň by touto formou likvidovali poľnohospodársky odpad. Vytvorenie produkcie poľnohospodárskej biomasy a bioplynu so sebou prináša veľkú investičnú náročnosť, ekonomickú návratnosť a možnosti získania finančných prostriedkov.

Ak by sa PD Čataj rozhodlo pre živočíšnu výrobu, hnojovicu prípadne ostatné organické výkaly by mohli využiť na výrobu bioplynu, ktoré sú vstupnou surovinou. Vysoká koncentrácia zvierat by tak predstavovala značný kapitál z hľadiska potenciálnej výroby bioplynu, vznikli by tak nové pracovné miesta.

K produkcii biomasy rastlinnej výroby by bolo možné využiť na energetické účely tradičné poľnohospodárske plodiny, ktoré družstvo pestuje (pšenicu, kukuricu, repku olejnú, alebo aj napr. odpadovú biomasu získanú po zbere hlavného produktu – zrná a semená olejnín, prípadne formou dreveného odpadu pestovaných v sadoch alebo trvalých trávnych porastoch).

Popri výrobe kŕmnych zmesí pre kone a králiky by som družstvu odporúčala aj výrobu KZ pre hydinu, ošípané, ktoré by tak po zvládnutí základných stratégií exportovali na slovenský trh, ale aj zahraničný.

6 POUŽITÁ LITERATÚRA

1. BACULÍKOVÁ, Nina – CEHULA, Michal. 2008. Ceny a cenové stratégie. Trenčín: FSEV TnUAD, 2008. 31 s. ISBN 978-80-8075-307-8.
2. BARÁKOVÁ, Adriana. 2010. Slama ako ekonomicky priaznivý zdroj biomasy z poľnohospodárstva. 2010 [online] Nitra: SPU. [cit. 2010-04-13]. Dostupné na: <http://www.agroporadenstvo.sk/oze/biomasa/biomasa_slama.pdf>.
3. BIELIK, Peter – GURČÍK, Ľubomír. 2000. Meranie výkonnosti podnikovej ekonomiky. In *Acta oeconomica et informatica*. roč. 3, 2000, č. 2, s. 29-34.
4. BIELIK, Peter – GURČÍK, Ľubomír – DVOŘÁK, Marek – BLCHÁČ, Ján. 2005. Ekonomika podnikov: učebné texty pre dištančné štúdium. Nitra: SPU, 2005. ISBN 80-8069-474-5.
5. BIELIK, Peter. a kol. 2001. Podnikovo hospodárska teória agrokompexu. 2. vyd. Nitra: SPU, 2001. 224 s. ISBN 80-7137-861-5.
6. BOREKOVÁ, Božena. 2006. Ekonomika agroodvetví. 2. vyd. Nitra: SPU, 2006. 21-23 s. ISBN 80-8069-805-8.
7. BURÁK, Emil. 2009. Rentabilné investície – pre biznis i pre život. In Eurobiznis. roč. 9, 2009, č. 7-8, s. 20-22.
8. ČIERNA, Zuzana - SERENČĚŠ, Peter - BARTOVÁ, Silvia. 2008. Vplyv zadlženosti poľnohospodárskych firiem hospodáriacich v rôznych prírodných podmienkach na ich rentabilitu. In *Acta oeconomica et informatica*. roč. 11, 2008, č. 1, s. 18-23.
9. FETISOVÁ, Elena a kol. Podnikové financie. 2001. Bratislava: EKONÓM, 2001. 76 s. ISBN 80-225-1403-9.
10. GOZORA, V.: Podnikový manažment. Nitra: SPU, 2005. 190 s. ISBN 80-8069-462-1
11. GREGOROVÁ, Stela - MEDVECKÁ, Iveta - FERENCZ, Vojtech. 2009. Stratégie pre rýchly rast rentability. In *Produktivita a inovácie*. roč. 10, 2009, č. 2, s. 17-19.
12. HAMILTON, Geoff. 1993. Biozáhrada. Bratislava: PRÍRODA, 1993. 6-11 s. ISBN 80-07-00299-5.
13. JANOK, Michal a kol. 2000. Ukazovatele finančnej analýzy podniku. Bratislava: MIKA – Conzult, 2000. 11 s. ISBN 80-967295-8-6.

14. KISLINGEROVÁ, Eva. – HNILICA, Jiří. 2005. Finanční analýza, krok za krokem. Praha: C.Z. Beck, 2005. 31 s. ISBN 80-7179-321-3.
15. KOŠČO, T. a kol. 2006. Podnikové financie. Nitra: SPU, 2006. 21 s. ISBN 80-8069-725-6
16. KUBANKOVÁ, Mária – BURIANOVÁ, Viera. 2002. Hodnotenie ekonomiky výroby vybraných rastlinných výrobkov v SR. In *Economics of agriculture*. roč. 2, 2002, č. 2, s. 45-50.
17. MALEGA, Peter. 2009. Model hodnotenia economickej efektívnosti výroby. In *Acta oeconomica karviniensia : vědecký recenzovaný časopis*. 2009, č.2., s. 229-235 s.
18. Pastoráková, Erika. 2010. Analýza všeobecných a špecifických činností poisťovne. 2010. [online] Bratislava: SPU. [cit. 2010-04-13]. Dostupné na: <<http://www.derivat.sk/index.php?PageID=848>>.
19. PAŠKA, Ľ. – GAJDOŠ, J. 2006. Návod na cvičenia z manažmentu výroby. Nitra: SPU, 2006. 20 s. ISBN 80-8069-751-5.
20. REPORTÁŽ. 2010. Z malej výrobné krmných zmesí podnik na viacerých pilieroch. In *Naše pole*. roč. 5, 2010, č. 5, s.6-8.
21. SRÁŽAYOVÁ, Zdenka. 2008. Rentabilita výroby PD Čataj. Nitra : SPU, 2008. 12-32 s.
22. VLACHYNSKÝ, Karol a kol. 2002. Podnikové financie. Bratislava: SÚVAHA spol. s r.o., 2002. 408 s. ISBN 80-88727-48-0.
23. VLACHYNSKÝ, Karol – KRÁĽOVIČ, Jozef. 2006. Finančný manažment. Bratislava SÚVAHA spol. s r.o., 2006. ISBN 80-8078-042-0.
24. ZALAI, K. a kol. 2006. Finančno-ekonomická analýza podniku. Bratislava: Sprint, 2006. 305 s. ISBN 80-88848-89-1.

7 PRÍLOHY

Príloha č. 1 : CD médium – diplomová práca v elektronickej podobe

Príloha č. 2: Granulačná linka – fotodokumentácia: PD Čataj



Obr. č. 1 - zásobník



Obr. č. 2 –šrotovník s granulátorom



Obr. č. 3 - miešačka



Obr. č. 4 – chladiaca veža



Obr. č. 5 - čistička



Obr. č. 6 - mechovanie

Príloha č. 3 : Výrobný zámer – plán na rok 2010, PD Čataj

PLODINY	Ha	VÝNOS v t	PROD.t	REAL. CENA	TRŽBY v EUR
Pšenica ozimná	206,86	3,8	786	250,00 €	196 500,00 €
Kukurica	74,19	7,58	556	117,00 €	65 052,00 €
Cukrová repa	40	45	1800	30,00 €	54 000,00 €
Hrach	123,65	2	247	250,00 €	61 750,00 €
Ovos s podsevom	10	2	20	150,00 €	3 000,00 €
Jačmeň	20	2	40	150,00 €	6 000,00 €
Lucerka	44,68	7	313	44,00 €	13 772,00 €
Horčica	1	2	2	232,00 €	464,00 €
Spolu:	520,38	x	x	x	400 538,00 €

Zasiata ekologická plocha vo výmere 406,23 ha a konvenčná plocha vo výmere 114,15 ha.

Predpokladaný stav výnosov na rok 2010:

TRŽBY v rastlinnej výrobe 400 538 EUR

TRŽBY - autodopravy 7 300 EUR

- kombajny 21 500 EUR

- traktory 50 000 EUR

- nájom celkom 25 632 EUR

- závodné stravovanie 6 000 EUR

- ostatné služby: sušenie 14 000 EUR

TRŽBY ZA SLUŽBY SPOLU: 124 432 EUR

TRŽBY - kŕmne zmesi (výroba 1 050 t) 256 700 EUR

DOTÁCIE

- jednotná platba 72 280 EUR

- podpora plodín 14 000 EUR

- ekológia 62 000 EUR

- cukor 23 000 EUR

DOTÁCIE SPOLU: 171 280 EUR

VÝNOSY SPOLU: 952 950 EUR

Nákup strojov – minimalizačná sejačka na obilie, krovinores, cisternové staršie auto, betónová plocha pod silo, nákup pôdy – **spolu: 170 900 EUR**

Príloha č. 4: Súvaha v plnom rozsahu, PD Čataj

Majetok spolu		Č. R.	2005	2006	2007	2008	2009
Text							
Spolu majetok r.002 + r.031+ r.061		001	1 641 937	1 720 343	1 662 684	1 652 296	1 533 273
A. Neobežný majetok r.003 + r.012 + r.022		002	984 963	1 039 236	946 027	936 402	809 194
A.I. Dlhodobý nehmotný majetok súčet (r.004 až 011)		003	0	0	4016	2679	1339
A.I.1. Zriaďovacie výdavky (011) - /071, 091A/		004					
2. Aktivované náklady na vývoj (012) - /072, 091A/		005					
3. Softvér (013) - /073, 091A/		006					
4. Oceniteľné práva (014) - /074, 091A/		007	0	0	4016	2679	1339
5. Goodwill (015) - /075, 091A/		008					
6. Ostatný dlhodobý nehmotný majetok (019, 01X) - /079, 07X, 091A/		009	0	0	0	0	0
7. Obstarávaný dlhodobý nehmotný majetok (041) - 093		010					
8. Poskytnuté preddavky na dlhodobý nehmotný majetok (051) - 095A		011					
A. II. Dlhodobý hmotný majetok súčet (r.013 až r.021)		012	976 100	1 028 713	935 372	927 084	801 216
A. II. 1. Pozemky (031) - 092A		013					
2. Stavby (021) - /081, 092A/		014	421 828	369 415	299 509	250 004	301 319
3. Samostatné hnutelné veci a súbory hnutelných vecí (022) - /082,092A/		015	517 194	659 298	631 813	611 693	499 897
4. Pestovateľské celky trvalých porastov (025) - /085, 092A/		016					
5. Základné stádo a ťažné zvieratá (026) - /086, 092A/		017					
6. Ostatný dlhodobý hmotný majetok (029, 02X, 032) - /089, 08X, 092A/		018					
7. Obstarávaný dlhodobý hmotný majetok (042) - 094		019	0	0	4050	25554	0
8. Poskytnuté preddavky na dlhodobý hmotný majetok (052) - 095A		020	37078	0	0	39833	0
9. Opravná položka k nadobudnutému majetku (+/- 097) +/- 098		021					
A.III. Dlhodobý finančný majetok súčet (r.023 až 030)		022	8 863	10 523	6 639	6 639	6 639
A.III.1. Podielové cenné papiere a podiely v ovládanej osobe (061) - 096A		023	0	6639	6639	6639	6639
2. Podielové cenné papiere a podiely v spoločnosti s podstatným vplyvom (062) - 096A		024					
3. Ostatné dlhodobé cenné papiere a podiely (063, 065) - 096A		025	8 863	3 884	0	0	0
4. Pôžičky účtovnej jednotke v konsolidovanom celku (066A) - 096A		026					
5. Ostatný dlhodobý finančný majetok (067A, 096, 06XA) - 096A		027					
6. Pôžičky s dobou splatnosti najviac jeden rok (066A, 067A, 06XA) - 096A		028					
7. Obstarávaný dlhodobý finančný majetok (043) - 096A		029	0	0	0	0	0
8. Poskytnuté preddavky na dlhodobý finančný majetok (053) - 095A		030					
B. Obežný majetok r.032 + r.040 + r.047 + r.055		031	656 443	680 443	716 524	683 904	676 989
B.I. Zásoby súčet (r.033 až r.039)		032	349 598	271 791	277 369	336 872	287 572
B.I.1. Materiál (112, 119, 11X) - /191, 19X/		033	32962	33625	58123	88999	46079
2. Nedokončená výroba a polotovary (121, 122, 12X) - /192, 193, 19X/		034	46 571	48 961	58 554	42 328	34 372
3. Zákazková výroba s predpokladanou dobou ukončenia dlhšou ako jeden rok 12X - 192A		035					
4. Výrobky (123) - 194		036	270 065	189 205	160 692	205 545	207 121
5. Zvieratá (124) - 195		037					
6. Tovar (132, 13X, 139) - /196, 19X/		038					
7. Poskytnuté preddavky na zásoby (314A) - 391A		039					
B.II. Dlhodobé pohľadávky súčet (r.041 až 046)		040	0	0	0	0	0
B. II. 1. Pohľadávky z obchodného styku (311A, 312A, 311A, 314A, 315A, 31XA) - 391A		041					
2. Pohľadávky voči ovládanej osobe a ovládajúcej osobe (351A) - 391A		042					
3. Ostatné pohľadávky v rámci konsolidovaného celku (351A) - 391A		043					
4. Pohľadávky voči spoločníkom, členom a združeniu (354A, 355A, 358A, 35XA) - 391A		044					
5. Iné pohľadávky (335A, 33XA, 371A, 373A, 374A, 375A, 376A, 378A) - 391A		045					
6. Odložená daňová pohľadávka (481A)		046					
B.III. Krátkodobé pohľadávky súčet (r.048 až 054)		047	87 234	269 370	238 863	257 597	203 532
B.III.1. Pohľadávky z obchodného styku (311A, 312A, 313A, 314A, 315A, 31XA) - 391A		048	87 234	192 425	214 001	233 853	132 931
2. Pohľadávky voči ovládanej osobe a ovládajúcej osobe (351A) - 391A		049					
3. Ostatné pohľadávky v rámci konsolidovaného celku (351A) - 391A		050					
4. Pohľadávky voči spoločníkom, členom a združeniu (354A, 355A, 358A, 35XA) - 391A		051					
5. Sociálne zabezpečenie (336) - 391A		052					
6. Daňové pohľadávky (341, 342, 343, 345) - 391A		053	0	76844	24 862	23 744	70 601
7. Iné pohľadávky (335A, 33XA, 371A, 373A, 374A, 375A, 376A, 378A) - 391A		054		101			
B.IV. Finančné účty súčet (r.056 až r.060)		055	219 611	139 282	200 292	89 435	185 885
B.IV.1. Peniaze (211, 213, 21X)		056	2490	365	199		1138
2. Účty v bankách (221A, 22X +/- 261		057	217 121	138917	200 093	89 435	184 747
3. Účty v bankách s dobou viazanosti dlhšou ako jeden rok 22XA		058					
4. Krátkodobý finančný majetok (251, 253, 256, 257, 25X) - /291, 29X/		059					
5. Obstarávaný krátkodobý finančný majetok (259) - 291		060					
C. Časové rozlíšenie r.062 až 065		061	531	664	133	31990	47090
C. 1. Náklady budúcich období dlhodobé (381, 382)		062					
2. Náklady budúcich období krátkodobé (381, 382)		063	531	664	133	674	631
3. Príjmy budúcich období dlhodobé (385)		064					
4. Príjmy budúcich období krátkodobé (385)		065	0	0		31316	46459
Kontrolné číslo súčet (r.001 až r.065)			6 567 217	6 880 708	6 650 603	6 577 194	6 086 002

Pokračovanie prílohy č. 4

Vlastné imanie a záväzky spolu						
Text	Č. R.	2005	2006	2007	2008	2009
Spolu vlastné imanie a záväzky r.067 + r.088 + r.119	066	1 641 937	1 720 343	1 662 684	1 652 296	1 533 273
A. Vlastné imanie r.068 + r.073 + r.080 + r.082 + r.085	067	1 344 651	1 348 935	1 365 955	1 381 295	1 281 270
A. I. Základné imanie súčet (r.069 až 072)	068	322 047	318 662	299 144	296 616	295 836
A. I. 1. Základné imanie (411 alebo +/- 491)	069	322 047	318 662	299 144	296 616	295 836
2. Vlastné akcie a vlastné obchodné podiely (-/ 252)	070					
3. Zmena základného imania +/- 419	071					
4. Pohľadávky za úpisné imanie	072					
A. II. Kapitálové fondy súčet (r.074 až 079)	073	857 199	761 966	781 516	783 909	784 689
A. II. 1. Emisné ážio (412)	074					
2. Ostatné kapitálové fondy (413)	075	835 025	739 792	759 342	761 868	762 449
3. Zákonný rezervný fond (Nedeliteľný fond) z kapitálových vkladov (417, 418)	076	22041	22041	22041	22041	22240
4. Oceňovacie rozdiely z precenenia majetku a záväzkov (+/- 414)	077					
5. Oceňovacie rozdiely z kapitálových účastín (+/- 415)	078	133	133	133	0	0
6. Oceňovacie rozdiely z precenenia pri splnutí a rozdelení (+/- 416)	079					
A.III. Fondy zo zisku súčet (r.079 až r.081)	080	125 440	132 909	148 803	165 331	183 785
A.III.1. Zákonný rezervný fond (421)	081					
2. Nedeliteľný fond (422)	082	54 073	58 056	62 003	62 823	63 215
3. Štatutárne fondy a ostatné fondy (423, 427, 42X)	083	71 367	74 853	86 800	102 508	120 570
A.IV. Výsledok hospodárenia minulých rokov r.085 až 086	084	0	95963	95963	95976	95976
A.IV.1. Nerozdelený zisk minulých rokov (428)	085	0	95 963	95 963	95 976	95 976
2. Neuhradená strata minulých rokov (-/ 429)	086					
A.V. Výsledok hospodárenia za účtovné obdobie +/- r.001 - (r.067 + r.073 + r.080 + r.084 + r.088 + r.119)	087	39 965	39 435	40 529	39 463	-79 016
B. Cudzí zdroje z r.089 + r.094 + r.105 + r.116	088	270 963	338 878	273 593	254 717	237 458
B.I. Rezervy súčet (r.090 až r.093)	089	39468	29078	31634	31339	31194
B.I.1. Rezervy zákonné (451 A)	090					
2. Rezervy zákonné krátkodobé (323 A)	091	39468	29078	31634	14609	14464
3. Ostatné dlhodobé rezervy (459A, 45XA)	092	0	0	0	16730	16730
4. Krátkodobé rezervy (323, 32X, 451A, 459A, 45XA)	093					
B.II. Dlhodobé záväzky súčet (r.095 až r.104)	094	31 667	34 290	32 599	23 523	20 091
B.II.1. Dlhodobé záväzky z obchodného styku (479A)	095					
2. Dlhodobé nevyfakturované dodávky (476A)	096					
3. Dlhodobé záväzky voči ovládanej osobe a ovládajúcej osobe (471A)	097					
4. Ostatné dlhodobé záväzky v rámci konsolidovaného celku (471A)	098					
5. Dlhodobé prijaté preddávky (475A)	099					
6. Dlhodobé zmenky na úhradu (478A)	100					
7. Vydané dlhopisy (473A -/ 255A)	101					
8. Záväzky zo sociálneho fondu (472)	102	365	266	898	997	1390
9. Ostatné dlhodobé záväzky (474A, 479A, 47XA, 372A, 373A, 377A)	103	0	0	31701	0	0
10. Odložený daňový záväzok (481A)	104	31302	34024	0	22526	18701
B.III. Krátkodobé záväzky súčet (r.106 až r.114)	105	130 154	116 677	98 159	115 781	73 924
B.III.1. Záväzky z obchodného styku (321, 322, 324, 325, 32X, 475A, 478A, 479A, 47XA)	106	76014	49 625	27 153	55 864	11 998
2. Nevyfakturované dodávky (326, 476A)	107	631	1494	3321	2823	0
3. Záväzky voči ovládanej osobe a ovládajúcej osobe (361A, 471A)	108					
4. Ostatné záväzky v rámci konsolidovaného celku (361A, 36XA, 471A, 47XA)	109					
5. Záväzky voči spoločníkom a združeniu (364, 365, 366, 367, 368, 398A, 478A, 479A)	110	22638	21974	21543	18619	17584
6. Záväzky voči zamestnancom (331, 333, 33X, 479A)	111	1593	2921	2822	2557	2301
7. Záväzky zo sociálneho zabezpečenia (336, 479A)	112	15004	14605	14639	14096	11868
8. Daňové záväzky a dotácie (341, 342, 343, 345, 346, 347, 34X)	113	13 643	25427	27818	21113	29613
9. Ostatné záväzky (372A, 373A, 377A, 379A, 474A, 479A, 47X)	114	631	631	863	709	560
B.IV. Krátkodobé bankové úvery	115					
B.V. Bankové úvery a výpomoci súčet (r.116 až r.117)	116	69 674	158 833	111 201	84 074	112 249
B.V.1. Bankové úvery dlhodobé (461A, 46XA)	117	69 674	158833	111201	27439	60259
2. Bežné bankové úvery (221A, 231, 232, 23X, 461A, 46XA)	118	0	0	0	56635	51990
C. Časové rozlíšenie súčet (r.119 až r.123)	119	26323	32530	23136	16284	14545
C.1. Výdavky budúcich období dlhodobé (383)	120					
2. Výdavky budúcich období krátkodobé (383)	121					
3. Výnosy budúcich období dlhodobé (384)	122	0	0	0	0	5346
4. Výnosy budúcich období krátkodobé (384)	123	26323	32530	23136	16284	9199
Kontrolné číslo súčet (r.066 až r.123)		6 501 460	6 809 407	6 587 071	6 553 437	6 197 563

Príloha č. 5: Výkaz ziskov a strát, PD Čataj

Výkaz ziskov a strát		Č. R.	2005	2006	2007	2008	2009
	Text						
I.	Tržby za predaj tovaru (604)	01					
A.	Náklady vynaložené na obstaranie predaného tovaru (504)	02	0	0	0	0	0
+	Obchodná marža r.01 - r.02	03	0	0	0	0	0
III.	Výroba r.05 + r.06 + r.07	04	917 282	971 122	1 074 753	1 149 429	891 966
III. 1.	Tržby z predaja vlastných výrobkov a služieb (601, 602)	05	979 786	1 040 530	1 087 001	1 114 112	891 718
2.	Zmena stavu vnútroorganizačných zásob (+/- účtovná skupina 61)	06	-70471	-78 437	-18887	28578	-6380
3.	Aktivácia (účtovná skupina 62)	07	7967	9029	6639	6739	6628
B.	Výrobná spotreba r.09 + r.10	08	559 483	534 655	536 115	663 362	556 840
B. 1.	Spotreba materiálu, energie a ostatných neskladovateľných dodávok (501, 502, 503)	09	408 086	410 078	387 008	546 162	404 204
2.	Služby (účtovná skupina 51)	10	151 397	124 577	149 107	117 200	152 636
+	Pridaná hodnota r. 03 + r.04 - r.08	11	357 799	436 467	538 638	486 067	335 126
C.	Osobné náklady (súčet r.13 až r.16)	12	281 220	315 308	349 367	338 805	322 728
C. 1.	Mzdové náklady (521, 522)	13	199 529	220 607	250 548	241 631	231 124
2.	Odmeny členom orgánov spoločnosti a družstva (523)	14	2989	6406	1859	1411	1368
3.	Náklady na sociálne zabezpečenie (524, 525, 526)	15	68 180	77 441	87 068	85 640	81 547
4.	Sociálne náklady (527, 528)	16	10522	10854	9892	10123	8689
D.	Dane a poplatky (účtovná skupina 53)	17	36547	36779	23800	29422	28040
E.	Odpisy dlhodobého nehmotného majetku a dlhodobého hmotného majetku (551)	18	229 934	222 565	243 544	274 376	276 758
III.	Tržby z predaja dlhodobého majetku a materiálu (641, 642)	19	32928	123 647	62869	47578	20250
F.	Zostatková cena predaného dlhodobého majetku a predaného materiálu (541, 542)	20	5510	88 694	73259	34055	21332
G.	Tvorba a použitie (zrušenie) rezerv do výnosov z hospodárskej činnosti (652, 654, 655)	21	6539	7435	0	0	-4071
H.	Ostatné výnosy z hospodárskej činnosti (644-648)	22	229 370	173 571	152 493	167 628	209 793
I.	Ostatné náklady na hospodársku činnosť (544-548)	23	3054	2 855	5908	1897	1248
VII.	Prevod výnosov z hospodárskej činnosti (-)(697)	24					
J.	Prevod nákladov na hospodársku činnosť (-)(597)	25					
*	Výsledok hospodárenia z hospodárskej činnosti r.11 - r.12 - r.17 - r.18 + r.19 - r.20 + r.21 - r.22 + r.23 - r.24 + r.25	26	70 371	74 919	58 122	22 718	-89 008
VIII.	Tržby z predaja cenných papierov a podielov (661)	27	1593	0	0	0	0
K.	Predané cenné papiere a podiely (561)	28	1593	0	0	0	0
IX.	Výnosy z DFM r.30 + r.31 + r.32	29	0	0	15933	38836	28296
IX. 1.	Výnosy z cenných papierov a podielov v ovládanej osobe a v spoločnosti s podstatným vplyvom (665A)	30	0	0	15933	38836	28296
2.	Výnosy z ostatných dlhodobých cenných papierov a podielov (665A)	31					
3.	Výnosy z ostatného dlhodobého finančného majetku (665A)	32					
X.	Výnosy z krátkodobého finančného majetku (666)	33					
L.	Náklady na krátkodobý finančný majetok (566)	34					
XI.	Výnosy z precenenia cenných papierov a výnosy z derivátových operácií (644, 667)	35					
M.	Náklady na precenenie cenných papierov a náklady na derivátové operácie (564, 567)	36					
	Tvorba a zúčtovanie opravných položiek k finančnému majetku +/- 565	37	0	0	3885	0	0
XII.	Výnosové úroky (662)	38	1427	365	233	267	63
N.	Nákladové úroky (562)	39	6738	7269	12713	7536	6374
XIII.	Kurzové zisky (663)	40	0	0	200	0	16
O.	Kurzové straty (563)	41	0	0	0	33	79
XIV.	Ostatné výnosy z finančnej činnosti (668)	42					
P.	Ostatné náklady na finančnú činnosť (568, 569)	43	15 203	17 493	13709	15341	15754
XVII.	Prevod finančných výnosov (-)(698)	44					
S	Prevod finančných nákladov (-)(598)	45					
*	Výsledok hospodárenia z finančnej činnosti r.27 - r.28 + r.29 + r.33 - r.34 + r.35 - r.36 - r.37 + r.38 - r.39 + r.40 - r.41 + r.42 + r. 43 +(-r.44) - (-r.45)	46	-20 514	-24 397	-13 941	16 193	6 168
T.	Daň z príjmov z bežnej činnosti r.54 + r.55	48	9892	11087	3652	-552	-3824
T. 1.	- splatná (591, 595)	49	9726	8365	5976	8629	0
2.	- odložená (+/- 592)	50	166	2722	-2324	-9181	-3824
**	Výsledok hospodárenia z bežnej činnosti r.26 + r. 46 - r.48	51	39 965	39 435	40 529	39 463	-79 016
XVIII.	Mimoriadne výnosy (účtovná skupina 68)	52					
U.	Mimoriadne náklady (účtovná skupina 58)	53					
V.	Daň z príjmov z mimoriadnej činnosti r.55 + r.56	54	0	0	0	0	0
V. 1.	- splatná (593)	55					
2.	- odložená (+/- 594)	56					
*	Výsledok hospodárenia z mimoriadnej činnosti r.57 - r.58 - r.59	57	0	0	0	0	0
Z.	Prevod podielov na výsledku hospodárenia spoločníkom (+/- 596)	58					
***	Výsledok hospodárenia za účtovné obdobie (+/-)r.56 + r.62 - r.63	59	39 965	39 435	40 529	39 463	-79 016
	Kontrolné číslo súčet (r. 01 až 64)	60	4 593 776	4 910 876	5 216 130	5 561 797	4 261 902

Príloha č. 6: Výrobný zámer – plán na rok 2010, PD Čataj, s.r.o.

PLODINY	Ha	VÝNOS v t	PROD.t	REAL. CENA	TRŽBY v EUR
Pšenica ozimná	147,81	5,1	754	110,00 €	82 940,00 €
Kukurica	51,16	8	409	117,00 €	47 853,00 €
Jačmeň	73,05	4,7	343	110,00 €	37 730,00 €
Proso	5,7	2	11,4	330,00 €	3 762,00 €
Slnečnica	133,14	2,8	373	215,00 €	80 195,00 €
Repka	18,48	2,8	52	250,00 €	13 000,00 €
Horčica	1,5	2	3	230,00 €	690,00 €
Spolu:	430,84	x	x	x	266 170,00 €

Zasiata konvenčná plocha vo výmere 430,84 ha.

Predpokladaný stav výnosov na rok 2010:

TRŽBY v rastlinnej výrobe **266 170 EUR**

DOTÁCIE

- jednotná platba 59 886 EUR

- podpora plodín 11 633 EUR

DOTÁCIE SPOLU: 71 519 EUR

VÝNOSY SPOLU: 337 689 EUR

Príloha č. 7: Súvaha v plnom rozsahu, PD Čataj, s.r.o.

Majetok spolu					
	Text	číslo riadku	2007	2008	2009
	Spolu majetok r.002 + r.031+ r.061	001	256 290	256 293	138 072
A.	Neobežný majetok r.003 + r.012 + r.022	002	0	0	0
A.I.	Dlhodobý nehmotný majetok súčet (r.004 až 011)	003	0	0	0
A.I.1.	Zriaďovacie výdavky (011) - /071, 091A/	004			
	2. Aktivované náklady na vývoj (012) - /072, 091A/	005			
	3. Softvér (013) - /073, 091A/	006			
	4. Oceniteľné práva (014) - /074, 091A/	007			
	5. Goodwill (015) - /075, 091A/	008			
	6. Ostatný dlhodobý nehmotný majetok (019, 01X) - /079, 07X, 091A/	009			
	7. Obstarávaný dlhodobý nehmotný majetok (041) - 093	010			
	8. Poskytnuté preddavky na dlhodobý nehmotný majetok (051) - 095A	011			
A. II.	Dlhodobý hmotný majetok súčet (r.013 až r.021)	012	0	0	0
A. II. 1.	Pozemky (031) - 092A	013			
	2. Stavby (021) - /081, 092A/	014			
	3. Samostatné huteľné veci a súbory huteľných vecí (022) - /082,092A/	015			
	4. Pestovateľské celky trvalých porastov (025) - /085, 092A/	016			
	5. Základné stádo a ťažné zvieratá (026) - /086, 092A/	017			
	6. Ostatný dlhodobý hmotný majetok (029, 02X, 032) - /089, 08X, 092A/	018			
	7. Obstarávaný dlhodobý hmotný majetok (042) - 094	019			
	8. Poskytnuté preddavky na dlhodobý hmotný majetok (052) - 095A	020			
	9. Opravná položka k nadobudnutému majetku (+/- 097) +/- 098	021			
A.III.	Dlhodobý finančný majetok súčet (r.023 až 030)	022	0	0	0
A.III.1.	Podielové cenné papiere a podiely v ovládanej osobe (061) - 096A	023			
	2. Podielové cenné papiere a podiely v spoločnosti s podstatným vplyvom (062) - 096A	024			
	3. Ostatné dlhodobé cenné papiere a podiely (063, 065) - 096A	025			
	4. Pôžičky účtovnej jednotke v konsolidovanom celku (066A) - 096A	026			
	5. Ostatný dlhodobý finančný majetok (067A, 096, 06XA) - 096A	027			
	6. Pôžičky s dobou splatnosti najviac jeden rok (066A, 067A, 06XA) - 096A	028			
	7. Obstarávaný dlhodobý finančný majetok (043) - 096A	029			
	8. Poskytnuté preddavky na dlhodobý finančný majetok (053) - 095A	030			
B.	Obežný majetok r.032 + r.040 + r.047 + r.055	031	256 290	256 293	138 072
B.I.	Zásoby súčet (r.033 až r.039)	032	190 699	190 696	91 472
B.I.1.	Materiál (112, 119, 11X) - /191, 19X/	033	3087	3082	3024
	2. Nedokončená výroba a polotovary (121, 122, 12X) - /192, 193, 19X/	034	56 429	56 442	18 805
	3. Zákazková výroba s predpokladanou dobou ukončenia dlhšou ako jeden rok 12X - 192A	035			
	4. Výrobky (123) - 194	036	131 183	131 172	69 643
	5. Zvieratá (124) - 195	037			
	6. Tovar (132, 13X, 139) - /196, 19X/	038			
	7. Poskytnuté preddavky na zásoby (314A) - 391A	039			
B.II.	Dlhodobé pohľadávky súčet (r.041 až 046)	040	0	0	0
B. II. 1.	Pohľadávky z obchodného styku (311A, 312A, 311A, 314A, 315A, 31XA) - 391A	041			
	2. Pohľadávky voči ovládanej osobe a ovládajúcej osobe (351A) - 391A	042			
	3. Ostatné pohľadávky v rámci konsolidovaného celku (351A) - 391A	043			
	4. Pohľadávky voči spoločníkom, členom a združeniu (354A, 355A, 358A, 35XA) - 391A	044			
	5. Iné pohľadávky (335A, 33XA, 371A, 373A, 374A, 375A, 376A, 378A) - 391A	045			
	6. Odložená daňová pohľadávka (481A)	046			
B.III.	Krátkodobé pohľadávky súčet (r.048 až 054)	047	35 252	35 255	10 722
B.III.1.	Pohľadávky z obchodného styku (311A, 312A, 313A, 314A, 315A, 31XA) - 391A	048	2 191	2 178	3 733
	2. Pohľadávky voči ovládanej osobe a ovládajúcej osobe (351A) - 391A	049			
	3. Ostatné pohľadávky v rámci konsolidovaného celku (351A) - 391A	050			
	4. Pohľadávky voči spoločníkom, členom a združeniu (354A, 355A, 358A, 35XA) - 391A	051			
	5. Sociálne zabezpečenie (336) - 391A	052			
	6. Daňové pohľadávky (341, 342, 343, 345) - 391A	053	33 061	33 077	6 989
	7. Iné pohľadávky (335A, 33XA, 371A, 373A, 374A, 375A, 376A, 378A) - 391A	054			
B.IV.	Finančné účty súčet (r.056 až r.060)	055	30 339	30 342	35 878
B.IV.1.	Peniaze (211, 213, 21X)	056			
	2. Účty v bankách (221A, 22X +/- 261	057	30 339	30 342	35 878
	3. Účty v bankách s dobou viazanosti dlhšou ako jeden rok 22XA	058			
	4. Krátkodobý finančný majetok (251, 253, 256, 257, 25X) - /291, 29X/	059			
	5. Obstarávaný krátkodobý finančný majetok (259) - 291	060			
C.	Časové rozlíšenie r.062 až 065	061	0	0	0
C. 1.	Náklady budúcich období dlhodobé (381, 382)	062			
	2. Náklady budúcich období krátkodobé (381, 382)	063			
	3. Príjmy budúcich období dlhodobé (385)	064			
	4. Príjmy budúcich období krátkodobé (385)	065			
	Kontrolné číslo súčet (r.001 až r.065)		1 025 160	1 025 172	552 288

Pokračovanie prílohy č. 7

Vlastné imanie a záväzky spolu					
	Text	číslo riadku	2007	2008	2009
	Spolu vlastné imanie a záväzky r.067 + r.088 + r.119	066	256 290	256 293	138 072
A.	Vlastné imanie r.068 + r.073 + r.080 + r.082 + r.085	067	35 584	35 599	35 542
A. I.	Základné imanie súčet (r.069 až 072)	068	6 639	6 639	6 639
A. I. 1.	Základné imanie (411 alebo +/- 491)	069	6 639	6 639	6 639
	2. Vlastné akcie a vlastné obchodné podiely (-/ 252)	070			
	3. Zmena základného imania +/- 419	071			
	4. Pohľadávky za upísané imanie	072			
A. II.	Kapitálové fondy súčet (r.074 až 079)	073	0	0	0
A. II. 1.	Emisné ážio (412)	074			
	2. Ostatné kapitálové fondy (413)	075			
	3. Zákonný rezervný fond (Nedeliteľný fond) z kapitálových vkladov (417, 418)	076			
	4. Oceňovacie rozdiely z precenenia majetku a záväzkov (+/- 414)	077			
	5. Oceňovacie rozdiely z kapitálových účastín (+/- 415)	078			
	6. Oceňovacie rozdiely z precenenia pri splnutí a rozdelení (+/- 416)	079			
A. III.	Fondy zo zisku súčet (r.079 až r.081)	080	664	664	664
A. III. 1.	Zákonný rezervný fond (421)	081	664	664	664
	2. Nedeliteľný fond (422)	082			
	3. Štatutárne fondy a ostatné fondy (423, 427, 42X)	083			
A. IV.	Výsledok hospodárenia minulých rokov r.085 až 086	084	0	0	0
A. IV. 1.	Nerozdelený zisk minulých rokov (428)	085			
	2. Neuhradená strata minulých rokov (-/ 429)	086			
A. V.	Výsledok hospodárenia za účtovné obdobie +/- r.001 - (r.067 + r.073 + r.080 + r.084 + r.088 + r.119)	087	28 281	28 296	28 239
B.	Cudzie zdroje z r.089 + r.094 + r.105 + r.116	088	220 706	220 694	102 530
B. I.	Rezervy súčet (r.090 až r.093)	089	0	0	0
B. I. 1.	Rezervy zákonné (451 A)	090			
	2. Rezervy zákonné krátkodobé (323 A)	091			
	3. Ostatné dlhodobé rezervy (459A, 45XA)	092			
	4. Krátkodobé rezervy (323, 32X, 451A, 459A, 45XA)	093			
B. II.	Dlhodobé záväzky súčet (r.095 až r.104)	094	0	0	0
B. II. 1.	Dlhodobé záväzky z obchodného styku (479A)	095			
	2. Dlhodobé nevyfakturované dodávky (476A)	096			
	3. Dlhodobé záväzky voči ovládanej osobe a ovládajúcej osobe (471A)	097			
	4. Ostatné dlhodobé záväzky v rámci konsolidovaného celku (471A)	098			
	5. Dlhodobé prijaté preddávky (475A)	099			
	6. Dlhodobé zmenky na úhradu (478A)	100			
	7. Vydané dlhopisy (473A -/ 255A)	101			
	8. Záväzky zo sociálneho fondu (472)	102			
	9. Ostatné dlhodobé záväzky (474A, 479A, 47XA, 372A, 373A, 377A)	103			
	10. Odložený daňový záväzok (481A)	104			
B. III.	Krátkodobé záväzky súčet (r.106 až r.114)	105	220 706	220 694	102 530
B. III. 1.	Záväzky z obchodného styku (321, 322, 324, 325, 32X, 475A, 478A, 479A, 47XA)	106	220 706	220 694	102 527
	2. Nevyfakturované dodávky (326, 476A)	107			
	3. Záväzky voči ovládanej osobe a ovládajúcej osobe (361A, 471A)	108			
	4. Ostatné záväzky v rámci konsolidovaného celku (361A, 36XA, 471A, 47XA)	109			
	5. Záväzky voči spoločníkom a združeniu (364, 365, 366, 367, 368, 398A, 478A, 479A)	110			
	6. Záväzky voči zamestnancom (331, 333, 33X, 479A)	111			
	7. Záväzky zo sociálneho zabezpečenia (336, 479A)	112			
	8. Daňové záväzky a dotácie (341, 342, 343, 345, 346, 347, 34X)	113	0	0	3
	9. Ostatné záväzky (372A, 373A, 377A, 379A, 474A, 479A, 47X)	114			
B. IV.	Krátkodobé bankové úvery	115			
B. V.	Bankové úvery a výpomoci súčet (r.116 až r.117)	116	0	0	0
B. V. 1.	Bankové úvery dlhodobé (461A, 46XA)	117			
	2. Bežné bankové úvery (221A, 231, 232, 23X, 461A, 46XA)	118			
C.	Časové rozlíšenie súčet (r.119 až r.123)	119	0	0	0
C. 1.	Výdavky budúcich období dlhodobé (383)	120			
	2. Výdavky budúcich období krátkodobé (383)	121			
	3. Výnosy budúcich období dlhodobé (384)	122			
	4. Výnosy budúcich období krátkodobé (384)	123			
	Kontrolné číslo súčet (r.066 až r.123)		996 879	996 876	524 049

Príloha č. 8: Výkaz ziskov a strát, PD Čataj, s.r.o.

Označenie	Text	číslo riadku	2007	2008	2009
I.	Tržby za predaj tovaru (604)	01			
A.	Náklady vynaložené na obstaranie predaného tovaru (504)	02	0	0	0
+	Obchodná marža r.01 - r.02	03	0	0	0
II.	Výroba r.05 + r.06 + r.07	04	388 302	388 307	164 242
II. 1.	Tržby z predaja vlastných výrobkov a služieb (601, 602)	05	361 548	361 547	263 409
2.	Zmena stavu vnútroorganizačných zásob (+/- účtovná skupina 61)	06	26754	26760	-99167
3.	Aktivácia (účtovná skupina 62)	07			
B.	Výrobná spotreba r.09 + r.10	08	415 455	415 443	179 902
B. 1.	Spotreba materiálu, energie a ostatných neskladovateľných dodávok (501, 502, 503)	09	124 743	124 736	68 741
2.	Služby (účtovná skupina 51)	10	290 712	290 707	111 161
+	Pridaná hodnota r. 03 + r.04 - r.08	11	-27 153	-27 136	-15 660
C.	Osobné náklady (súčet r.13 až r.16)	12	0	0	0
C. 1.	Mzdové náklady (521, 522)	13			
2.	Odmeny členom orgánov spoločnosti a družstva (523)	14			
3.	Náklady na sociálne zabezpečenie (524, 525, 526)	15			
4.	Sociálne náklady (527, 528)	16			
D.	Dane a poplatky (účtovná skupina 53)	17	16331	16340	15773
E.	Odpisy dlhodobého nehmotného majetku a dlhodobého hmotného majetku (551)	18			
III.	Tržby z predaja dlhodobého majetku a materiálu (641, 642)	19	22605	22591	12254
F.	Zostatková cena predaného dlhodobého majetku a predaného materiálu (541, 542)	20	22373	22352	11404
G.	Tvorba a použitie (zrušenie) rezerv do výnosov z hospodárskej činnosti	21			
H.	Ostatné výnosy z hospodárskej činnosti (644-648)	22	83 715	83 703	72 177
I.	Ostatné náklady na hospodársku činnosť (544-548)	23			
VII.	Prevod výnosov z hospodárskej činnosti (-)(697)	24			
J.	Prevod nákladov na hospodársku činnosť (-)(597)	25			
*	Výsledok hospodárenia z hospodárskej činnosti r.11 - r.12 - r.17 - r.18 + r.19 - r.20 + r.21 - r.22 + r.23 - r.24 + r.25	26	40 463	40 466	41 594
VIII.	Tržby z predaja cenných papierov a podielov (661)	27			
K.	Predané cenné papiere a podiely (561)	28			
IX.	Výnosy z dlhodobého finančného majetku r.30 + r.31 + r.32	29			
IX. 1.	Výnosy z cenných papierov a podielov v ovládanej osobe a v spoločnosti s podstatným vplyvom (665A)	30			
2.	Výnosy z ostatných dlhodobých cenných papierov a podielov (665A)	31			
3.	Výnosy z ostatného dlhodobého finančného majetku (665A)	32			
X.	Výnosy z krátkodobého finančného majetku (666)	33			
L.	Náklady na krátkodobý finančný majetok (566)	34			
XI.	Výnosy z precenenia cenných papierov a výnosy z derivátových operácií (644, 667)	35			
M.	Náklady na precenenie cenných papierov a náklady na derivátové operácie (564, 567)	36			
	Tvorba a zúčtovanie opravných položiek k finančnému majetku +/- 565	37			
XII.	Výnosové úroky (662)	38	100	101	30
N.	Nákladové úroky (562)	39			
XIII.	Kurzové zisky (663)	40			
O.	Kurzové straty (563)	41			
XIV.	Ostatné výnosy z finančnej činnosti (668)	42			
P.	Ostatné náklady na finančnú činnosť (568, 569)	43	5643	5634	6761
XVII.	Prevod finančných výnosov (-)(698)	44			
S.	Prevod finančných nákladov (-)(598)	45			
*	Výsledok hospodárenia z finančnej činnosti r.27 - r.28 + r.29 + r.33 - r.34 + r.35 - r.36 - r.37 + r.38 - r.39 + r.40 - r.41 + r.42 + r.43 +(-r.44) - (-r.45)	46	-5 543	-5 533	-6 731
T.	Daň z príjmov z bežnej činnosti r.54 + r.55	48	6639	6637	6624
T. 1.	- splatná (591, 595)	49	6639	6637	6624
2.	- odložená (+/- 592)	50			
**	Výsledok hospodárenia z bežnej činnosti r.26 + r.46 - r.48	51	28 281	28 296	28 239
XVIII.	Mimoriadne výnosy (účtovná skupina 68)	52			
U.	Mimoriadne náklady (účtovná skupina 58)	53			
V.	Daň z príjmov z mimoriadnej činnosti r.55 + r.56	54	0	0	0
V. 1.	- splatná (593)	55			
2.	- odložená (+/- 594)	56			
*	Výsledok hospodárenia z mimoriadnej činnosti r.57 - r.58 - r.59	57	0	0	0
Z.	Prevod podielov na výsledku hospodárenia spoločníkom (+/- 596)	58			
***	Výsledok hospodárenia za účtovné obdobie (+/-)r.56 + r.62 - r.63	59	28 281	28 296	28 239
	Kontrolné číslo súčet (r. 01 až 64)	60	1 835 888	1 835 884	895 616